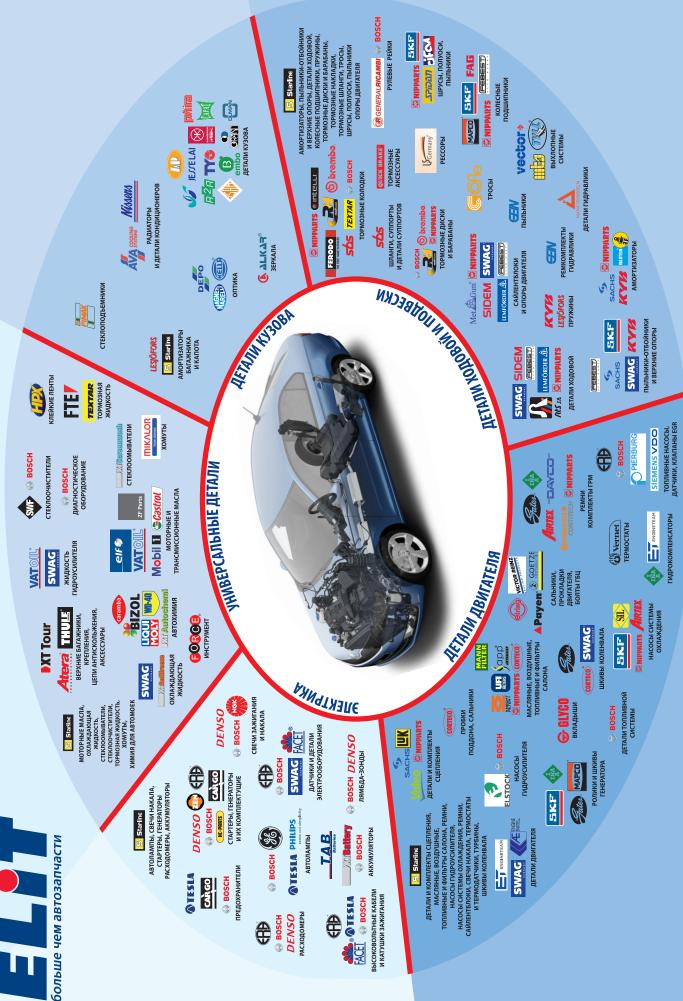
# 

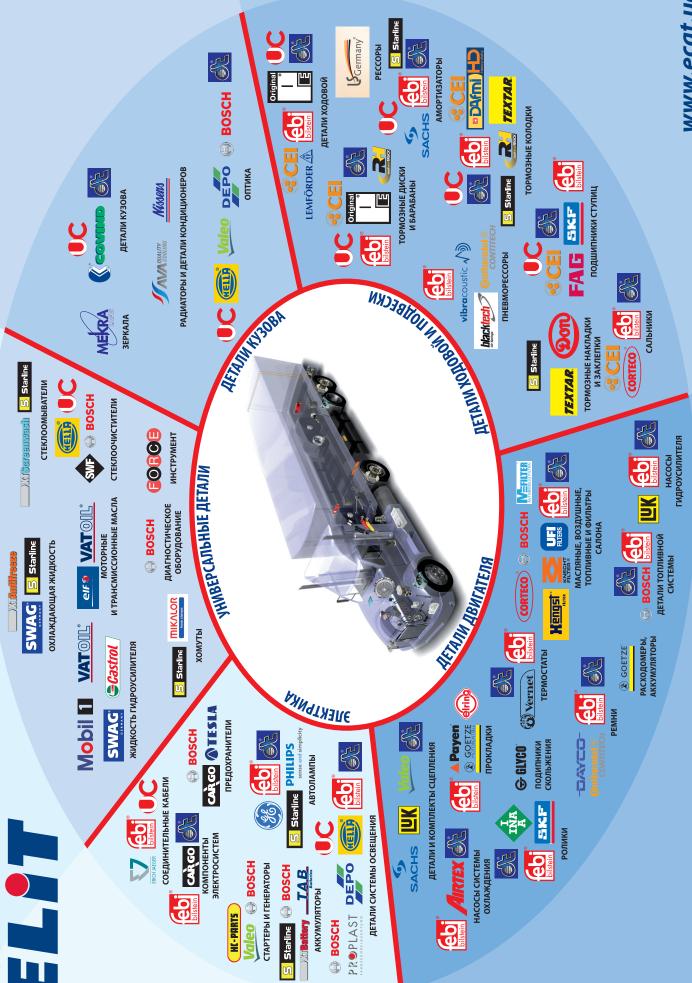
# Magazine



лучший выбор для азиатских автомобилей









#### Филиалы ELIT в Украине

#### ELIT Белая Церковь

ул. Сухоярская, 24 тел.: (044) 354-14-14

#### ELIT Винница

ул. Лебединского, 34 тел.: (0432) 633-222

#### ELIT Днепр

ул. Паникахи, 7 тел.: (056) 733-43-53

#### ELIT Житомир

ул. Покровская, 63 тел.: (0412) 46-06-03

#### ELIT Запорожье

ул. Брянская, 6 Тел.: (061) 702-02-82

#### ELIT Ивано-Франковск

ул. Макогона, 23 Б тел.: (050) 117-91-19; (067) 553-55-14

#### ELIT Каменец-Подольский

ул. Привокзальная 30а Тел.: (050) 117-91-21; (067) 550-16-06

#### ELIT Киев-1

ул. Пироговский шлях, 135 тел.: (044) 389-44-44

#### ELIT Киев-2

ул. Луговая, 9 тел.: (044) 389-33-88

#### ELIT Киев-3

ул. Гродненская, 32а тел.: (044) 389-33-89

#### ELIT Киев-4

ул. Большая Окружная, 4Д тел.: (044) 389-33-44

#### ELIT Кременчуг

ул. Киевская, 3-А Тел.: (0532) 50-53-50

#### ELIT Кривой Рог

пр-т Мира 5-Б тел.: (056) 733-43-30

#### ELIT Кропивницкий

ул. Короленко, 2г Тел.: (050) 115-91-91; (067) 550-16-05

#### ELIT Львов

с. Солонка, вул. Стрийська, 57 тел.: (032) 236-21-61

#### ELIT Николаев

ул. Электронная 77/7 тел.: (050) 116-99-99; (067) 434-45-95

#### ELIT Одесса

ул. Атамана Головатого, 84 тел.: (048) 790-16-90

#### ELIT Полтава

ул. Маршала Бирюзова, 37 тел.: (0532) 50-50-77

#### **ELIT Ровно**

ул. Киевская, 108А тел.: (050) 117-91-17; (067) 550-15-40

#### ELIT Сумы

ул. Прокофьева, 14 тел.: (0542) 71-00-71

#### ELIT Тернополь

ул. Подольская, 21 тел.: (0352) 43-48-51

#### ELIT Ужгород

ул. Украинская, 16 тел.: (0312) 61-30-02; (0312) 61-22-30

#### ELIT Умань

ул. Деревянка 4-Ж тел.: (050) 119-40-40; (067) 440-30-10

#### ELIT Харьков

ул. Морозова, 20 тел.: (057) 786-74-86; (057) 786-74-84

#### ELIT Херсон

ул. Рабочая, 66 Тел.: (0552) 448-448

#### ELIT Хмельницкий

ул. П. Мирного, 7 тел.: (050) 117-91-91; (067) 23<u>3</u>-44-04

#### ELIT Xyct

ул. Ивана Франко 175 Тел.: (050) 117-91-10; (067) 829-72-72

#### ELIT Черкассы

ул. Святотроицкая, 73 тел.: (0472) 54-00-11

#### ELIT Чернигов

пр. Мира 194, корпус 10 тел.: (050) 119-71-19; (067) 413-71-72

#### ELIT Черновцы

ул. Хотынская,43-А Тел.: (050) 117-91-99; (067) 829-72-99













## СОДЕРЖАНИЕ

TEMA HOMEPA	
	4
Сертификация Nipparts:	
фоторепортаж из Нидерландов	8
ЖИЗНЬ КОМПАНИИ	
Как закалялась сталь	10
SCM — кто они?	13
Сотрудники ELIT — о своей работе	14
Счастливые сотрудники — капитал успеха!	16
CarFleet — где, что, почем, когда	18
Новости финансового отдела	19
Обратная связь: когда лучше 1 раз встретиться	20
ОБНОВЛЕНИЯ	
Добавляем комфорта!	22
Владельцы Chery и Geely будут рады!	23
Чем больше — тем лучше! Лямбда-зонды!	24
Еще больше воздушных фильтров!	25
Больше сцеплений Starline!	26
Помощники от Starline	27
Новинка! Расходомеры воздуха Nipparts	28
ПРОДУКТЫ	
Выбор очевиден! Nipparts!	29
Популярная ATF от VatOil	
теперь в 4-литровой канистре!	30
Трансформация этикеток Vatoil!	32
Инновации от ZF: коробка передач 8DT	34
Сервис компании Elring по ремонту	
турбонагнетателей	36
5-летняя гарантия от Continental!	37
ТЕХ ИНФО	
Високоточне насособудування від febi bilstein	38
ZF Part Finder предоставляет всю информацию	
о запчастях	40
В фокусе внимания — выжимные подшипники	42
Рекомендації Bosch з ремонту барабанних гальм	44
Sidem solutions	46
Профессионалы всегда завершают работу	49
ЖИЗНЬ КОМПАНИИ	
Филиал ELIT в Одессе — переехал!	50

Лучшие Partner ELIT отдыхают в Арабских Эмиратах

Масляные берега Vatoil

Бременские гастроли

51

52

53

## moved by mechanics

СНАЧАЛА ПЕРВЫЙ, ТЕПЕРЬ ЛУЧШИЙ

В начале 90-х годов к нам в страну начали попадать первые японские автомобили. И если бы вы тогда спросили «какие не оригинальные запчасти есть на такие автомобили», вам бы ответили — только Nipparts! Тогда это было единственной альтернативой оригиналу. Сегодня у Nipparts появилось много конкурентов, но годы опыта дают о себе знать — догнать поставщика, который работает с 1981 года, не удалось никому. В знакомой всем владельцам «японцев» и «корейцев» красно-черной упаковке до сих пор лежат лучшие запчасти, которые можно купить на рынке не-оригинала для их машин.

## Больше всего запчастей Nipparts!

ELIT завез в Украину самый широкий и глубокий ассортимент запчастей Nipparts. Он доступен как на нашем центральном складе в Киеве, так и на складах любого филиала. Только за последний год количество артикулов на центральном складе увеличилось с 1500 до 3500 штук! У нашего самого крупного конкурента в наличии всего 2200 артикулов. Выросло и наличие на филиалах: было 250, а стало 1000 штук! А на филиалах Харькова, Днепра, Одессы и Львова – даже больше!



Что Вы получаете, приобретая Nipparts y ELIT?

- лучшее предложение для японских и корейских автомобилей;
- самый широкий ассортимент этого бренда на рынке;
- самое привлекательное ценовое предложение;
- запчасти от надежного импортера с гарантией;
- детали известного автовладельцам бренда;
- возможность заработать:
   у нас самая лучшая цена,
   а Ваши клиенты готовы
   платить за бренд.

## 

#### Новинки — появляются постоянно!

Только за первый квартал 2017 года мы привезли 800 новых артикулов Nipparts! Среди них — как новые группы (лямбда-зонды), так и новые позиции в уже существующих группах (детали подвески, амортизаторы, подшипники, фильтры). Все новые позиции мы тут же анонсируем на нашем сайте, а вы получаете рассылку. Также их можно найти в каждом выпуске журнала ELIT Magazine.

Да и сама компания Nipparts не стоит на месте — она постоянно совершенствует свою работу и продаваемую продукцию, создавая новые продукты для автосервисов. Ассортимент регулярно расширяется – каждый месяц добавляется около 100 новых артикулов, в соответствии с появлением новых ОЕ-деталей.

#### **ACCOPTUMENT NIPPARTS**

Актуальное предложение ELIT состоит из деталей таких групп, как:

- тормозные диски и барабаны;
- тормозные колодки и накладки;
- амортизаторы;
- рулевое управление;
- подвеска;
- фильтры;
- сцепления;
- колесные подшипники;
- свечи накаливания;
- ШРУСы и пыльники;
- водяные насосы;
- провода зажигания;
- натяжители и цепи;
- термостаты;
- тормозная гидравлика
- лямбда-зонды.



#### Почему Nipparts это лучшее предложение для «Азии»?

Когда японские автомобили начали завоевывать европейский рынок, запчасти для них были весьма труднодоступны. И в условиях высокого спроса на доступную альтернативу оригинальным запчастям в 1981 году родилась компания Nipparts. Инициатором ее создания с штаб- квартирой и логистическим центром в Нидерландах были японские производители автозапчастей. Даже название компании переводится как «японские запчасти». Как известно, японцы называют свою страну Nippon, а потому Nip parts и есть «японские запчасти». С годами компания Nipparts существенно расширила перечень закупаемых в Японии запчастей. В первую очередь в ассортимент попали запчасти для корейских автомобилей, а после — и для популярных европейских моделей. Сегодня полный перечень деталей Nipparts существенно шире и включает в себя европейские автомобили. Но по-прежнему, самый широкий ассортимент доступен именно для «японцев» и «корейцев».











Кстати, что тогда, что сейчас в упаковке Nipparts можно найти «оригинальные» запчасти — произведенные теми же заводами, которые поставляют свои детали на конвейер. Один из таких случаев — ищите на страницах этого журнала. И это большой плюс Nipparts — вы получаете оригинальные запчасти по цене не оригинальных.



### Качество жестко контролируется!

Все, что выпускается под брендом Nipparts проходит комплексные испытания в специальной лаборатории в Нидерландах и в независимых европейских исследовательских центрах. Также вся продукция сертифицирована. Nipparts сотрудничает только с заводами, которые прошли сертификацию ISO 9000:9001. Кроме того, вся продукция сертифицирована по украинским стандартам. Рассказ об этом читайте по соседству. Кстати, уровень рекламаций составляет всего 0,2% - это уровень лучших брендов!



РЕКЛАМАЦИИ 0,2%























Расширенный поиск











UA)



ELIT



КОРЕЯ





#### Подбирать удобно — онлайн и в каталогах!

Широкий ассортимент запчастей Nipparts легко подбирать по интересующему вас автомобилю в электронном каталоге eCat. Все детали привязаны к своим автомобилям в удобном дереве запчастей.

Еще детали Nipparts доступны для подбора с помощью печатных каталогов ELIT - для корейских, японских, китайских автомобилей, а также коммерческих автомобилей и наиболее популярных европейских моделей.

### ЛУЧШЕЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

## NIPPARTS В УКРАИНЕ!



### САМЫЙ ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ ДЛЯ АЗИАТСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ

- Тормозные диски и барабаны
- Тормозные колодки и накладки
- Амортизаторы
- Рулевое управление
- Подвеска
- Фильтры
- Сцепления
- Поликлиновые ремни

- Колесные подшипники
- Свечи накаливания
- ШРУСы и пыльники
- Водяные насосы
- Провода зажигания
- Натяжители и цепи
- Термостаты
- Тормозная гидравлика



Беспрепятственный провоз запчастей через границу невозможен без сертификата соответствия. Он свидетельствует о том, что продукция Nipparts отвечает всем требованиям украинского законодательства и соответствует требованиям систем обеспечения качества. Для того, чтобы представители сертификационных органов ГП «ГосавтотрансНИИпроект» убедились в таком соответствии, «ЭЛИТ-Украина» организовала поездку на склад Nipparts в городе Хаарлем, вблизи Амстердама (Нидерланды)

Так как компания Nipparts не является производителем, она обязана подтвердить качество всей получаемой продукции от заводов-изготовителей. Система качества поставщиков должна соответствовать требованиям сертификата ISO 9001:2015. Это позволяет Nipparts регулярно проходить сертификацию и подтверждать качество деталей в 8-ми ключевых группах: тормозные диски, тормозные колодки, тормозные барабаны, сцепления, амортизаторы, детали ходовой, детали рулевого управления, детали электрики.

Задача Nipparts — предоставить проверяющим органам всю подтверждающую документацию от производителей запчастей и продемонстрировать процесс входного контроля товара.

Отдел сертификации должен проверить всю цепочку «выбора поставщика»: начиная от технического задания (спецификации запчасти), с контролем качества производственного процесса, и заканчивая доставкой и проверкой заказанного товара.

Общая площадь центрального склада Nipparts составляет 12 000 м $^2$ . Здесь хранится около 19 000 артикулов товара. На фото — первая часть склада, зона паллетного хранения площадью 6000 м $^2$ . Товар хранится в 8 ярусов. Несмотря на то, что большая часть процессов автоматизирована, здесь трудится 45 человек в две смены



Заведующий отделом сертификации деталей и оборудования транспортных средств ГП «ГосавтотрансНИИпроект» Юрий Шкуротяный и руководитель отдела продукт-менеджмента и маркетинга «ЭЛИТ-Украина» Александр Гагалюк



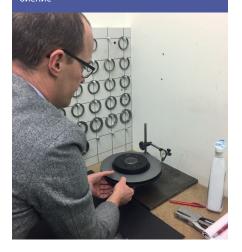
Вот так внешне просто выглядит «фотостудия для запчастей»— здесь всем деталям устраивают фотосет для каталога



Компания Nipparts работает на рынке более чем 40 стран. В том числе на «локальном» рынке Нидерландов, Бельгии и Франции. На фото – отправка товара местным дистрибьюторам, которые имеют возможность получать малые партии товара



Проверка тормозного диска Nipparts на биение



Первый этаж второй зоны склада принадлежит материнской компании Nipparts — поставщику Sator. На фото — полностью автоматизированная система хранения товара. В каждом из 16 громадных «шкафов» находится огромное количество мелких деталей, любую из которых оператор получает, просто набрав код товара в системе



А это просто веселое фото из Амстердама. В Нидерландах действительно без ума от велосипедов!



Наш любимый снимок, который позволяет оценить масштабы Nipparts. Это вид со второго этажа второй зоны склада на первую часть – зону паллетного хранения



Еще одна впечатляющая часть склада. Пять полностью автоматизированных линий подбора запчастей. Там действительно нет людей, поэтому роботы работают в полной темноте. Нам пришлось попросить включить свет, чтобы сделать фото!



Из коридоров на предыдущем фото, запчасти попадают сюда. Робот выдает оператору ящик с товаром и указывает количество, которое нужно отобрать. Затем возвращает остаток на место хранения.



И результат поездки — сертификаты на продукцию Nipparts для «ЭЛИТ-Украина»!



### КАК ЗАКАЛЯЛАСЬ СТАЛЬ

С развитием искусственного интеллекта ученые и социологи все больше говорят о том, что через какое-то время некоторые профессии в исполнении человека закончат свое существование, и будут отданы роботизированным объектам с искусственным интеллектом. Фантастика? Несомненно да, если бы сейчас был 19 или 20 век. Сегодня это обозримое будущее, где начнет все больше проявляться вопрос, а чем человечеству себя занять, если работа все больше будет отдаваться роботам? И вопрос не столько в «чем зарабатывать на жизнь», а «куда применить жизненную энергию и развиваться как личности?». Ведь для многих работа, как часть жизни, является очень мощным локомотивом в мотивации достижения, создания и стремления творить, строить и чего-то добиваться

#### Игорь Пономаренко. Директор по продажам «ЭЛИТ-Украина»



Работа может приносить удовольствие и радость, через нее человек может постигать мир и совершенствовать себя. Взаимодействуя с другими людьми, создавать нечто общее и получать возможности, при реализации которых человек наполняет свою жизнь чувством нужности и полезности. Искусственный интеллект и роботы на данный момент пока еще будущее, хотя уже и более обозримое, чем 10-20 лет назад. Сегодня мы в «ЭЛИ-Те» занимаемся тем, что каждый из нас называет своей профессией или своим делом. Надеюсь, для всех или, по крайней мере, для подавляющего большинства наших сотрудников, это

та сфера, которая им так же, как и мне, дает то, что тобой движет и заряжает новой энергией, которой с радостью можешь делится с другими.

Когда-то я услышал потрясающую на мой взгляд мудрость, которая может быть проводником для каждого человека планеты Земля: «когда ты берешь что-то, ты наполняешь руки, а когда отдаешь — наполняешь сердце». Я наблюдаю за достижениями и профессиональным ростом многих моих коллег и искренне рад, что те возможности, которые сегодня дает «ЭЛИТ», помогают им расти и развиваться, делать карьеру и добиваться результатов.

#### Михаил Стибунов. Удаленный торговый представитель в Полтаве -> Директор филиала «Полтава»



В 2014 году я стал торговым представителем ELIT в Полтаве. Хотя к клиентам я поехал только через две недели, потому что все это время постигал азы на складе Харьковского филиала.

Стажировка в Харькове, комната в гостинице, рабочее место на складе, работа кладовщиком, изучение товара — всё это мои первые впечатления.

После этого я отправился в Полтаву развивать территорию. Я прикладывал максимум усилий, чтобы моя территория приносила доход компании. И держал в уме, что чем больше оборот, тем реальнее становится открытие филиала в моем городе. К лету 2015 года мы вышли на оборот в полмиллиона гривен и Полтавский филиал стал реальностью.

Лето у меня было очень горячим — работы по открытию филиала, продажи и подготовка к собственной свадьбе. Иногда мой телефон действительно разрывался.

Но самое интересное было потом. Я понимал, что у меня мало управленческого опыта. И директор по продажам Игорь Пономаренко это понимал. Он задал вопрос: «Что ты готов делать, чтобы измениться?». Я просто попросил дать мне шанс и обещал, что не подведу. Я сдержал свое обещание — по итогам 2016 года мы стали вторыми в рейтинге лучших филиалов ELIT. За это хочу поблагодарить ASM Восточного региона Дмитрия Бреславца, который первое время был для меня самым настоящим наставником.

Теперь мы с командой хотим дальше развивать доверенную территорию — например, развивать сервисные концепции и помогать нашим клиентам становиться Partner ELIT.

#### Сергей Буряк. Директор одесского филиала –> Региональный директор Южного региона



Я пришел в ELIT в 2010 году на должность директора одесского филиала. Опыт в запчастях у меня был — до этого я был управляющим СТО в Крыму. Это был интересный проект автосервис при корпоративном парке. Его нужно было вывести на самоокупаемость. Когда мы начали получать прибыль, случился кризис, и через время владелец бизнеса решил просто закрыть станцию.

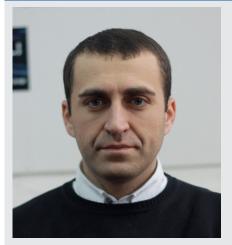
Мне кажется, что интересные собеседования — это фишка «ЭЛИТа». Я прошел три — с региональным директором Мишей Коваленко, а потом с генеральным директором Сергеем Кобылинским и директором по продажам Верой Бондаревой. Самый оригинальный вопрос моего собеседования: «Как в нашей компании можно воровать?».

Но продолжилось все не так весело. Сначала у меня возникли проблемы со здоровьем, которые вывели меня из строя на долгий период. Компания меня поддерживала и за это ей спасибо. Тогда были мысли, что придётся расставаться, но все оказалось с точностью до наоборот.

Вернувшись в строй и заручившись поддержкой Игоря Пономаренко, мы начали «раскачивать» Одесский филиал, добившись успеха.

А в начале 2016 года в компании решили ввести должность региональных директоров, которые бы отвечали за 3-4 области. Предложение было заманчивым и я согласился. Тут же на меня свалился проект открытия филиала в Херсоне, который как раз был на стадии обустройства помещения. А дальше — пошло-поехало. Обновление команды в Николаеве, долгий поиск нового помещения Одесского филиала. Не менее сложный поиск нового директора в Одессе и не менее неожиданное решение поставить директором Юлию Савченко. Теперь думаем над новыми проектами. Хочется новых вызовов и движения вперед!

#### Назар Шудра. Торговый представитель «Киев-1» -> Директор филиала «Белая Церковь» -> Директор филиала «Киев-1»



До 2008 года и до «ЭЛИТа» я тоже работал в запчастях — был одновременно торговым представителем, водителем и кладовщиком и думал, что я в этом разбираюсь. Придя в ELIT, осознал, что ничего не знаю про запчасти. Было очень тяжело. До варианта «перегорел» и «сломался» оставалось совсем недолго. Но, имея огромное желание чего-то добиться, я не сдался, и все понемногу стало получаться.

Я попал в компанию в интересное время. Смена генерального директора, новая команда менеджеров, антикризисные меры. Но именно тогда, я понял одну очень важную вещь. Не стоит обращать внимание на мнение окружающих, кто о чем говорит или

сплетничает, кто как оценивает перспективы компании или смены курса. Нужно просто делать свою работу. В моем случае — выполнять план и зарабатывать деньги для компании. Нужно слушать только себя и делать свое дело. А время расставит всё и всех на свои места.

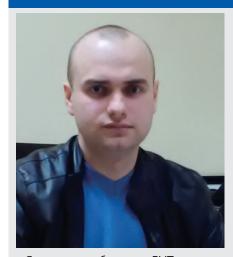
Менялись директора филиала, менялись внешние условия, а я просто шел по своему намеченному плану. Получал план — выполнял его — получал свою зарплату. Со временем мои успехи начали совпадать с рейтингом лучших торговых представителей. Не скажу, что я в начале ими интересовался. Но опять же — я просто делал свое дело.

На мое дальнейшее развитие повлияли беседы с директором филиала Анатолием Морусом. Он задавал вопросы: «Ты всю жизнь будешь торговым?», и я начал думать о перспективах. И действительно, в какой-то момент мне стало не интересно быть торговым. Я знал, что ничего сложного нет. Если я работаю, а не отлыниваю все получится.

И именно в это время последовало предложение двигаться дальше. Я понял, что это нечто новое в моей жизни, это может меня встряхнуть и для меня это движение вперед. Я согласился. И снова было очень тяжело, как в начале. Абсолютно новый филиал, 20 паллет товара, люди без опыта работы, которых всему нужно было научить. И оказалось, что у меня в голове много всего интересного, что я не использовал раньше — это и навыки, и информация, которую я раньше получал, но не использовал. И снова все начало получаться

Не полные два года в Белой Церкви пронеслись очень быстро. Было безумно тяжело, но интересно. А потом пришло понимание, что все получилось. Стало ясно, что работа филиала налажена, у него есть потолок и скоро мы в него упремся. И в этот момент снова пришел новый и интересный вызов, на который я откликнулся, став директором самого большого филиала в команде ELIT с центральным складом под боком.

На этом этапе своей карьеры я сделал еще один очень важный вывод. Всегда нужно выходить из своей зоны комфорта, и идти туда, где ты чувствуешь страх. Когда я переходил работать в Белую Церковь, я этого еще не осознавал. Тогда я просто понимал, что «мне сюда нужно». Большой вызов, большая ответственность. А возвращаясь в Киев, я уже все осознавал. Я чувствовал страх и волнение и четко понимал, что «мне туда надо». А дальше включаются опыт, навыки, знания.



Я пришел работать в ELIT вместе с открытием филиала «Белая Церковь» во второй половине 2104 года. Устроился на должность кладовщика без какого-либо опыта в запчастях. Максимум, что я делал до этого — крутил личный автомобиль своими руками. Поэтому сначала было очень непривычно: большой склад, маленький я, много разных брендов, непонятные

номера. Но я быстро освоился и всегда поддерживал порядок на вверенной мне территории.

Я всегда хотел расти и развиваться. Поэтому с первого месяца работы я общался с директором филиала и говорил, что я готов делать что-то дополнительно, для того, чтобы продвигаться в «Элите». На вопрос: «Что нужно делать?», — получил четкий ответ: «Учи программы, смотри, как работают ребята». Этим и занимался. И когда освободилась должность специалиста, я был готов. Обучив преемника, я взялся за новую работу. Здесь тоже пришлось преодолеть себя — это уже не склад, здесь нужно общаться с клиентами. А они бывают разные — и с каждым приходится находить общий язык. Спасибо коллективу, который мне помогал. Так я стал работать на новой должности, продолжая учиться дальше. Мое желание расти оставалось таким же сильным, как и раньше.

Поэтому, когда ушел торговый представитель, я был первым претендентом на замену. Это была первая должность, где я уже не так переживал. По сути, это та же работа с клиентами, но теперь не по телефону, а напрямую, в полях.

Так получилось, что на каждой должности я задерживался все меньше и меньше. Проработав три месяца, наш директор филиала ушел на повышение в Киев, а я, оставаясь торговым, стал по совместительству исполняющим обязанности директора филиала. Пробыв «и.о.» пару месяцев, меня утвердили на постоянной основе, назначив испытательный срок. Помню, тогда я шутя спросил предыдущего директора и своего наставника Назара Шудру: «Сколько ELIT еще будет меня испытывать?». Потому что на каждой должности я по всем правилам проходил испытательный срок. Теперь буду расти профессионально и развивать филиал в Белой Церкви вместе со своим коллективом.



Покупайте в период акции ремкомплекты

**FPM GATES POWERGRIP® KIT** 

с водяным насосом и получайте в подарок динамометрический ключ 6,3 mm (1/4")!

Подарок можно получить за закупку 4-х ремкомплектов ГРМ GATES POWERGRIP® KIT с водяным насосом

Благодаря концепции комплекта **FPM GatesPowerGrip® Kit с** водяным насосом вы приобретаете все необходимые для капитального ремонта запасные части в одной упаковке, соответствующие модели автомобиля: ремень (ремни) FPM, обводной ролик (ролики), натяжитель (натяжители) ремня и другие детали (болты, пружины и т.д.)

ПЛЮС

водяной насос для конкретной модели автомобиля и необходимые уплотнения и прокладки. Узнайте больше о продукции Gates на сайте www.gatestechzone.com









Акция проводится на территории Украины с 10 апреля по 31 мая 2017 г. или до исчерпания призового фонда. Подарки могут незначительно отличаться от представленных изображений.

Одна СТО может получить не более одного подарка. Общее количество подарков ограничено.

Вручение подарков производится Дистрибьюторами Gates после подведения итогов Акции после 31 мая 2017 г.



#### SCM - кто они?

Отдел «Управления цепочкой поставок» занимается заказами и осуществляет контроль доставки товара от поставщиков к нашим складам и контроль доступности на филиалах, занимается формированием складов филиалов ELIT.

Если в 2002 году мы почти всё покупали у чешского ELIT, то сейчас у нас более 150 поставщиков из разных европейских стран. И поэтому, кроме наличия на центральном складе, надо еще постоянно держать руку на пульсе поставок. Потому что каждому поставщику минимум раз в неделю приходит заказ, после которого он организовывает поставку. Ежедневно отправляется порядка 40 заказов. Ежегодно мы привозим от поставщиков порядка 400 «траков» — это примерно 4 000 тонн запчастей.

С 2010 года мы изменили систему оценки нашего наличия. Если до этого мы оценивали пришедшие заказы, то после мы начали оценивать минимакс, потому что если товара нет, то его и не закажут. При этом ключе-

вое — это наличие на филиале, вы уже не готовы ждать на завтра.

Многие вещи сделаны для того, чтобы улучшить нашу доступность на складах. В частности, подключаем альтернативные закупки. Мы ищем альтернативных поставщиков, на случай, если у основных поставщиков проблемы с отгрузками товара. На сегодня с нами работают 35 партнеров. Также сокращаем плечо поставки от поставщиков, чтобы товар как можно быстрее попадал на полки наших складов.

С января 2017 года каждый филиал включая центральный склад, расширился в ассортименте на 15%. Мы ежедневно анализируем наличие каждого филиала и каждый день на филиалы приходят новинки ассортимента.

#### Проекты отдела SCM

- 1.ОЕ проект. В 2014 году в ассортименте компании «ЭЛИТ-Украина» появились оригинальные запчасти. За 2 года мы расширили наш ассортимент до 140 000 позиций. Сейчас с нами работают 45 поставщиков. Ассортимент постоянно расширяется.
- 2. Проект «Деньги на полке». Уникальный проект, позволяющий выкупить товар, который долгое время не продавался. Товар не только купленный у компании «ЭЛИТ-Украина», но вообще любой товар, который есть в нашем ассортименте. За 2 месяца проекта в нем приняли участие 8 наших клиентов, у которых мы выкупили 80 позиций товара на общую сумму 80 тысяч гривен.



**Евгений Чайка** специалист отдела SCM



**Ирина Пацёра** специалист отдела SCM



**Артем Макаров** руководитель отдела SCM



**Юлия Бадёр** специалист отдела SCM



**Юрий Добвыш** специалист отдела SCM

## жизнь компании

## СОТРУДНИКИ ELIT О СВОЕЙ РАБОТЕ

Мы продолжаем задавать своим сотрудникам вопросы об их работе в «ЭЛИТ-Украина». Давайте посмотрим, что они ответили!

- 1. В каком году вы пришли на работу в нашу компанию, кем работали тогда и кем работаете сейчас?
- 2. Что вам запомнилось из первых дней работы?
- 3. Что вы больше всего любите в нашей работе?
- 4. Что поменялось в нашей компании за это время?
- 5. Чего вы хотите с нами добиться?



#### Юлия Савченко, директор филиала «Одесса»

- 1. Я пришла в компанию в ноябре 2011 года на должность специалиста-кассира. И ровно через 5 лет, в ноябре 2016 года, я была утверждена на должность директора одесского филиала.
- 2. С самого начала работы мне запомнился постоянный драйв. Нельзя достигнуть какого-то результата и остановиться, плыть по течению. Помню, когда мы сделали первый раз оборот 50 тыс грн. в день на одесском филиале. Вечером, после работы уставшие, но довольные результатом, собрался весь коллектив и Сергей Буряк, который тогда был директором филиала, сказал: так 20 дней и мы сделаем оборот 1 млн. грн. за месяц. Тогда это казалось ооочень много!
- 3. Больше всего в нашей работе я ценю общение. Когда утром к нам приезжают наши постоянные и новые клиенты, просто для того, чтобы выпить
- чашечку кофе, пообщаться, рассказать что то интересное. Когда вечером возвращаются с полей торговые представители, с массой эмоций и информации. Нравится знакомство с новыми людьми, нравится, когда постепенно клиенты становятся друзьями. Нравится политика компании, которая настроена на заинтересованность в каждом человеке, будь-то клиент или сотрудник.
- 4. За 5 лет работы в компании поменялось многое. Количество филиалов увеличилось в 2 раза, появляются новые, нацеленные на перспективу проекты. Очень увеличился ассортимент автозапчастей.
- 5. Я еще начинающий директор, у меня много нового на этой должности. Сейчас я хочу со своими ребятами поднять одесский филиал на высшую ступеньку рейтинга филиалов.



#### Юлия Бадёр, специалист отдела управления цепочкой поставок

- Я начала работать в нашей компании в мае 2012-го года, будучи еще студенткой. Изначально попала в отдел логистики и выполняла исключительно технические задачи, связанные с закупками. Сейчас работаю специалистом отдела управления цепочкой поставок.
- 2. В первые дни работы впечатлил серьезный мужской коллектив, требовательный руководитель и большие объемы совершенно новой информации, которую нужно быстро запомнить и всегда строго следовать дедлайну.
- 3. Больше всего мне нравится постоянная коммуникация с иностранными поставщиками в своей работе, а также с чешскими коллегами. В сложной цепочке движения товара от склада европейского поставщика до центрального склада очень важен постоянный контроль всех ее участников для достижения максимальной доступности и минимального срока поставки. Эта цель воспитала во мне

- хорошую самоорганизацию и стрессоустойчивость, я развила в себе навыки управления.
- 4. За эти годы отдел SCM расширился с трех человек до шести, что дало мне возможность делегировать много функций, которые изначально были разноплановыми, и сконцентрироваться исключительно на зарубежном направлении поставок. Многие процессы и функционалы автоматизировались. Количество иностранных и отечественных поставщиков значительно выросло вместе с объёмами закупок и продаж, появилось новое направление закупка оригинала. На моей памяти открытие филиалов один за другим, расширение центрального склада и офиса.
- 5. В нашей компаниии я хотела бы привлекаться в новые интересные проекты, получать новые знания, навыки и опыт. Для меня важно чувствовать важность, ценность и ответственность в своей работе, видеть возможные перспективы роста.



#### Александр Шевченко, директор филиала «Николаев»

- 1. В компанию «ЭЛИТ-Украина» я пришёл работать в августе 2016 года на должность директора николаевского филиала. Семь месяцев работаю на этой должности, а столько всего уже произошло. Перечитал на днях выпуски журнала ELIT интересно. И там отзывы от коллег, кто проработал по 8, 10 и более лет. Я достаточно молодой пока сотрудник, поэтому скажу банальную и может быть для кого-то пафосную фразу, только она для меня не просто фраза и реальна: «ЭЛИТ стал для меня семьёй». Честно.
- 2. Расскажу, что мне запомнилось с первых минут знакомства с компанией. Это было первичное собеседование, с моим будущим региональным руководителем, Сергеем Буряком. После первых минут общения я понял, что с этим человеком мы смотрим в одну сторону. Потом был Киев и встреча с директором по продажам, Игорем Пономаренко, и генеральным директором, Александром Николенко. В конце беседы они спросили: «Ну как впечатления?». Я ответил, что хоть и похудел на пару килограмм за этот разговор, при этом с вами очень интересно. И это ощущение, которое было с первых дней работы, оно остается постоянно. Интересно. Далеко не всегда легко, но всегда интересно. Как игра (компьютерная, футбол, регби, гольф), как вождение автомобиля. От процесса получаешь удовольствие.
- 3. Однозначно, что больше всего это ATMOCФЕРА ЭЛИТ. Ценности, взаимовыручка, обратная связь,

- реальный (а не бюрократический) интерес руководства к каждому филиалу и каждому работнику. АТМОСФЕРА моего Филиала. Открытость и работа. Ну и конечно нестандартные задачи. Сама работа. Мы же реально помогаем людям приводить их «коней» в порядок. Это же здорово честно зарабатывать деньги! Нормальные деньги! Да, и ещё нравится, что все заинтересованы в твоём обучении. Не дают лениться. И вся система этим пропитана. Это, как с тем тренером, который тебя в шесть утра подымает. Оно вроде и не хочется, бывает, да потом такой кайф от того, что сегодня стал сильнее, умнее, лучше, чем вчера. Мы получаем то, что останется с нами навсегда знания и опыт. Каждый работник.
- 4. Рынок меняется постоянно. Мы тоже. Наша компания это живой организм. Очень много чего поменялось. Есть глобальные изменения, есть региональные и локальные (филиальные). Система мотивации всех сотрудников меняется, она расширяется и начинает в себя включать не только финансовую сторону, а и социальную, карьерную, статусную, обучение сотрудников за счёт компании. Налаживание работы склада, доставки, отдела продукт-менеджмента. Обучение сотрудников на всех уровнях. Система обратной связи от сотрудников компании. Открытие регионального склада в Одессе. 65% сотрудников николаевского филиала поменялись за это время.
- 5. Per aspera ad astra! Через тернии к звездам!



#### Юлия Хорольская, администратор баз данных IT-отдела

- Ноябрь 2016-го. В «ЭЛИТ-Украина» я занимаюсь поддержкой внутренних пользователей компании в Navision.
- 2. Готовность моих новых коллег рассказать о всех бизнес-процессах в компании, начиная от складских операций и заканчивая финансовой отчётностью в компании. Общая дружелюбная атмосфера в компании. А также интерес, который я вызывала, тем, что теперь в ИТ отделе будут работать не только мужчины.
- 3. Мне нравится помогать решить какой-то возникающий вопрос в программе и понимание того, что я сама в этом разобралась.
- 4. В компании увеличился штат. А также начали проводить клиент-ориентированные тренинги для сотрудников, что, как мне кажется, очень важно для нас всех, независимо от отдела, в котором каждый работает.
- 5. Возможность использовать и совершенствовать свои навыки. Возможность развиваться, что для меня является важным аспектом в жизни.



#### Загорулько Андрей, специалист филиала «Полтава»

- 1. В 2012 году пришел работать на центральный склад в Киеве. В начале собирал товар, позже перевели на приемку. Год спустя, по семейным обстоятельствам, пришлось уволиться и уехать с Киева. Спустя два года, когда я собирался переезжать на постоянное место жительства в Полтаву, там планировали открывать филиал. Вот так, с августа 2015 года я начал работать кладовщиком на новом филиале, за что хочу отдельно поблагодарить регионального директора восточного региона Дмитрия Бреславца, заведующего центральным складом Александра Евдокименко и директора харьковского филиала Дениса Капустника. Со временем я занял должность специалиста по подбору/логиста.
- 2. Из первых дней работы мне запомнилась подготовка филиала к открытию и стажировка на филиале в Харькове.
- 3. Меня радует, что работа позволяет быть уверенным в завтрашнем дне. Также нравится наш дружный коллектив это люди, с которыми можно решить любые вопросы.
- 4. За все время, которое я знаком с ELIT, существенно увеличился ассортимент запчастей, да и рост компании в целом тоже нельзя не заметить.
- 5. Развить в себе новые способности и качества, набраться больше опыта, и двигаться вперед вместе с компанией.



### Счастливые сотрудники — капитал успеха!

Прошедшее столетие — период активного развития технологий и автоматизации производства, бизнеса. А нынешнее время называют веком Человеческих Ресурсов, ведь для успешного развития бизнеса недостаточно просто автоматизировать бизнес, нужно еще организовать поддержку и развитие процесса, а без человеческих ресурсов это невозможно!

#### Что такое HR и коучинг?

Именно поэтому компания «ЭЛИТ-Украина» сегодня расширяет область влияния НК направления. Кроме кадрового делопроизводства и документооборота, НК-отдел выполняет много функций. Например, занимается рекрутингом, обучением и мотивацией сотрудников, от него зависит корпоративная культура и психологический климат в компании, а также вопрос льгот и компенсаций. Нынешние экономические условия повлекли за собой необходимый переход НК-направления в бизнес-инициирующие подразделения.

HR — это динамичная гибкая структура, чутко улавливающая тенденции и изменения в обществе, которые могут сказаться на сотруднике и, соответственно, на функционировании компании в целом.

Именно на плечи HR-специалистов ложатся задачи, связанные с разработкой



и развитием курса повышения эффективности каждого сотрудника. В компании разрабатываются политики привлечения и адаптации, обучения и развития, стимулирования и построения корпоративной культуры, направленные на повышение эффективности каждого конкретного сотрудника.

Метафорически — HR, как дирижер оркестра, от которого зависит эффективность работы коллектива.

НЯ должен понимать, какими ожиданиями живут ключевые сотрудники. Поэтому он работает на опережение, раскрывая возможности для дальнейшего развития работников в ходе встреч и неформальных бесед. В этом очень помогает коучинг.

Кто такой коуч? Это человек, который открывает грани специалиста и помогает ответить на важные вопросы. Помогает найти в себе внутреннего гения и развить его. Коуч знает, каким образом усилить человека и сделать сильнее. Коуч верит в человека больше, чем он сам в себя верит! Я уверена, что в любом человеке есть грани, но не каждый готов их развивать.

#### Развитие и обучение

Я много раз слышала от специалистов компании, что надо заниматься бизнесом, выполнять текущую работу, а учиться совсем необязательно. «Мне уже поздно или я и так все знаю!». Такое заблуждение важно развеять, ведь обучение позволяет делать осознанные шаги вперед.

Хочу отметить, что часто побудить работников к самореализации,

новаторству и сотрудничеству в рамках компании помогает дух творчества, постоянный поиск новых возможностей, коллективное обучение, партнерство и доверие.

Любая компания, заинтересованная в своем развитии, вкладывает в образование своих сотрудников. Систематическое повышение квалификации, навыков, открывает новые возможности личностного, и профессионального роста, которые всегда сказываются на прибыли и стабильности компании на рынке.

Если обращаться к результатам различных мировых исследований, то они утверждают, что не существует на рынке компании, которая не отметила бы положительную динамику роста после обучения кампании.

Единичные, точечные обучения, в лучшем случае, дают временный результат и рано или поздно возникает необходимость продуманного, осознанного и комплексного подхода к обучению и развитию человеческих ресурсов. Именно такая комплексная система обучения и развития персонала и разработана в компании и внедряется с октября 2016 года.

#### А вы счастливы на работе?

Хотелось бы коснуться одного из ключевых вопросов в рамках этой статьи. Как часто мы задумывались о том, что такое счастье в контексте бизнеса компании? Это страстная увлеченность работой, вовлеченность — полная противоположность пассивности человека. Профессор

Мартин Селигман — основоположник позитивной психологии, вывел формулу пяти составляющих счастья человека: Р (positive emotion — позитивные эмоции), **E** (engagement — вовлеченность), **R** (relationship — взаимоотношения), **M** (meaning - cmыcл), **A** (accomplishment — достижения).

Результаты деятельности многих компаний свидетельствуют: чем выше уровень счастья сотрудников, тем лучше показатели бизнеса. Счастливые сотрудники на 12% более продуктивны, на 31% более эффективны, на 37% больше продают, показатели удовлетворенности их клиентов выше на 22%, они на 30% реже болеют и находят в 3 раза больше творческих решений!

Вовлеченный сотрудник — это счастливый сотрудник. Такие люди энергичнее своих «несчастливых» коллег, у них выше мотивация, они более гибки и открыты к изменениям и развитию.

#### Так важно ли счастье сотрудников?

Во времена экономической неустойчивости и проблем с трудоустройством вопрос о том, должна ли работа приносить счастье, казалась блажью и бессмысленным капризом. Большинство людей были бы рады любой работе, лишь бы иметь средства к существованию и пережить кризис.

Почему же вопрос о счастье поднимается сейчас все чаще в СМИ, на бизнес-конференциях, на встречах HR-сообществ и руководителей компаний?

Потому что:

• на собеседовании 9 из 10 соискателей на вопрос «Что вы ожидаете от работы?» отвечают: «Хочу, чтобы работа приносила радость и удовольствие, способствовала моему развитию»;



- у поколений Y и Z другие ценности: не в занятости или потребительском удовольствии, а в реализации своего предназначения;
- условия неопределенности, в которых сегодня работает бизнес, требуют высокого уровня внутренней мотивации сотрудников, гибкости, динамичности, интеграции команды и творческого подхода к работе;
- если раньше была важна стратегия на 3-5 лет, то сейчас собственники бизнеса и руководители компаний ориентируются на вовлеченность, энтузиазм, драйв, энергию команды для достижения значимых целей;
- самая большая потребность людей — это потребность в позитивных эмоциях. По статистике более половины населения Украины остро нуждаются в Счастье! Это следствие тяжелых психологических травм, которые нам пришлось перенести за последние несколько лет.

Только нужно понять, что такое счастье. 100-процентное счастье — это НЕ улыбка на пол-лица постоянно. Ситуации могут быть разными, но внутреннее спокойствие, понимание, что

всё хорошо, стойкий внутренний стержень - это и есть счастье.

И главное — знание, что можешь влиять на все!

Философ Ален де Боттон в своей книге «Архитектура счастья» пишет, что наступила уникальная эпоха, когда люди начали искать счастье в работе. В Гарварде психолог Шон Ачор задался темой повышения оптимизма на рабочем месте и даже создал курс про счастье, который стал одним из самых популярных в университете.

#### Как же «осчастливить» сотрудников правильно?

Корпоративное счастье — это не про то, чтобы сделать человека счастливым в личном смысле. И под «счастьем» подразумевается не только позитивное мышление, улыбки, игнорирование действительности и подавление эмоций. Неверно и утверждение, что счастье только в работе. Как же построить систему, когда все сотрудники мотивированы на достижение значимых целей, любят свою работу и получают от нее удовольствие? Это одна из задач отдела HR компании «ЭЛИТ-Украина».

Для того, чтобы понимать насколько сотрудники удовлетворены сотрудничеством с компанией, их ожидания, правильно определить направление влияния, в компании теперь регулярно проводятся опросы уровня удовлетворенности, вовлеченности персонала.

«Бизнес делают люди, а мотивированные люди делают его еще лучше», — кредо счастливых компаний. Блеск в глазах и свет, который излучают счастливые сотрудники, вряд ли можно исследовать, но не заметить этого невозможно!



Светлана Нежильская, директор по персоналу Автомобиль — для кого-то это лишь средство передвижения, но для многих это больше чем просто перемещение из пункта «А» в пункт «Б»... Часто автомобиль является средством, которое позволяет сокращать временные рамки и приносить прибыль. В данном случае он играет важную роль и позволяет увеличивать прибыль компании за счет постоянного движения!

Не столь важно, в какой сфере автомобиль применяется — главное в выполнении поставленных целей:

- служба доставки необходимо своевременно доставит товар клиенту;
- торговый представитель объехать все торговые точки и составить план по доставке товара;
- менеджер провести ряд запланированных встреч с партнерами в разных частях города/страны;
- руководитель департамента провести контроль филиалов и выполнения поставленных планов.
   Список можно продолжать!

Всем необходим транспорт, который ускоряет процессы и во многом помогает выполнять бизнес-задачи максимально эффективно! Но без транспортного средства, работающего без остановок и промедлений, сложно достичь хороших результатов.

Каждый сталкивался с ситуацией, когда машина доставки не выезжает на маршрут, потому что вдруг загорелся датчик масла или неисправности в тормозной системе. То, что начинает происходить далее — это просто ужас, так как страдать будут все! Логистика начинает рушиться, так как теперь все заказы аварийного автомобиля необходимо распределить на другие машины, что приводит к опозданиям. Оптимизировать маршруты в ручную не возможно. И это только верхушка айсберга. Далее идут перепробеги, увеличение расходов и переработка сотрудников!

А тут ещё и недовольные клиенты, которые не получили в срок свои заказы и могут уйти к конкурентам!

Итог — всех этих проблем можно было избежать, просто нужно вовремя обслуживать автомобили. Но тут у каждого завгара всегда есть отмазка — как их все обслужить, если на балансе сотня машин и все с разными пробегами и за всеми не уследишь...

К счастью на дворе 21-й век — есть технические решения!

Для того, чтобы корпоративный автомобиль выкладывался по максимуму и его отдача превышала любые ожидания, необходимо только одно — сократить количество времени простоя! Вторая вещь, которая является такой же важной для владельцев и руководителей компании — максимально низкий объем затрат на обслуживание при выполнении первого условия.

Уже доказано, что три фактора «дешево», «быстро» и «качественно» — существовать одновременно не могут! Но Car Fleet Service нашел золотую середину!

#### ГДЕ?

Все что необходимо каждому автопарку, находится совсем рядом:

- автосервисы сети Partner ELIT в количестве более чем 60 СТО (те, которые соответствуют требованиям проекта Car Fleet Service);
- всеукраинское покрытие с филиалами в 30 крупнейших городах Украины от компании ELIT;



- более чем 250 брендов запасных частей и расходных материалов, необходимых как для проведения технического обслуживания, так и для ремонта ТС;
- специалисты, которые всегда готовы прийти на помощь в случае необходимости провести анализ периодического обслуживания и запланировать последующие работы по обслуживанию TC.

#### **4TO?**

Каждый автомобилист знает, что составляющие транспортного средства подвергаются постоянному воздействию внешних сил, а также имеют свою износостойкость. И, как ни крути, чтобы автомобиль бегал максимально эффективно — необходимо проходить плановые ТО. А если копнуть немного глубже, то после 100 000 километров пробега нужно проводить и внеплановые работы. Для того, чтобы автомобиль не подводил — действительно необходимо соблюдать прохождение регламентных ТО, так как они рассчитаны исходя из запаса надежности определенных узлов. Отказ в прохождении ТО в 100% приводит к длительным и дорогостоящим ремонтам целых узлов и агрегатов автомобиля.

Может показаться странным, но почему-то многие выполняют условия прохождения ТО в период официальной гарантии на авто (в среднем 2-3 года и





70-100 тыс. км пробега) — боясь потерять гарантию. А когда гарантия заканчивается — забывают о ТО и пускают все на самотек, что и приводит к проблемам, когда авто стоит на СТО, ремонт выливается в 10, а то и 100 тысяч! И где же та долгожданная эффективность?

Чуть не забыл о приобретении запчастей, стоимость которых занижена (проводили тендер, чтобы выбрать самый дешевый/«экономный» вариант). В итоге запчасти, не имеющие соответствующей сертификации и гарантии, просто убивают автомобиль и рассчитывать на возмещение нет смысла!

#### почем?

Именно этот вопрос «Почем?» волнует всех! Интересно, задавался ли кто-либо вопросом: «Сколько заработаем, если все будет отремонтировано быстро и качественно?».

#### Car Fleet Service — это качество во всем:

запчасти — только проверенные бренды среднего и премиум сегмен-

- тов по специальным тарифам, со 100% гарантией в период эксплуатации;
- работы на СТО фиксированный уровень стоимости норма-часа (от 180 до 230 гривен, в зависимости от класса ТС: эконом/средний/бизнес), а так же использование норм времени заводов изготовителей;
- приоритетное обслуживание.

#### КОГДА?

А это самый сложный вопрос не только для руководителя автопарка, но и для каждого водителя! Ведь не секрет, что получая ключи от корпоративного автомобиля — мало кто заглядывает в сервисную книжку, либо же интересуется сроками прохождения ТО по своему автомобилю. Поэтому в данном вопросе может выручить, только лишь четкий контроль и формирование календаря ТО для парка в целом, и для каждого водителя в отдельности. Обязательным моментом является напоминание водителю о необходимости проведения планового ТО!

Конечно, в этом вопросе можно припугнуть водителей: «не пройдешь ТО — уволим!» — но тут очень часто возникает конфликт, так как основную работу специалист выполняет действительно эффективно и увольнять за прокол реально не стоит.

Статистика и передовые технологии, как всегда в этом вопросе выходят на первое место! Периодический анализ пробега ТС, а также информация, снимаемая передатчиками GPS и современными устройствами «Connected Cars», позволяет контролировать, чтобы водители не забывали о ТО, а даже если и забывают, то им напоминает об этом Car Fleet Service! И что очень важно — не просто напоминает, а делает это в виде «умного» фидбека: уточняя дату, время и место, когда наиболее удобно для водителя. Сервис, который не отвлекает от работы!

> Владислав Невмержиццкий, руководитель проекта Car Fleet Srvice

### Новости финансового отдела

С 01/01/2017 г. изменены сроки регистрации налоговых накладных и расчетов корректировок в Едином реестре налоговых накладных:

- для налоговых накладных/расчетов корректировок, составленных с 1 по 15 календарный день (включительно) календарного месяца — срок регистрации продлен до последнего дня (включительно) календарного месяца, в котором они составлены;
- для налоговых накладных/расчетов корректировок, составленных с 16 по последний календарый день (включительно) календарного месяца — срок регистрации до 15 календарного дня (включительно) календарного месяца, следующего за месяцем, в котором они составлены.

ООО «ЭЛИТ-Украина» регистрирует налоговые накладные на отгрузку на 7-й день после составления такой налоговой накладной.

Также напоминаем, что в случае возврата товара/денег Вам необходимо зарегистрировать расчет корректировки по таким возвратам.

По вопросам регистрации налоговых накладных и расчетов корректировок можете обращаться по тел. (044) 389-44-35 к Кузьменко Юлии.

#### Встречайте новую налоговую накладную с 1 марта!

Начало весны принесло неожиданный сюрприз для плательщиков НДС — с 1 марта вступили в силу новая форма налоговой накладной, декларации по НДС и порядки их заполнения, утвержденные приказом Минфина от 23.02.2017 г. № 276 (далее — Приказ № 276).

В налоговой накладной появились новые графы для:

указания кода услуг (гр. 3.3);

- отметки («Х») об «импортности» товара (гр. 3.2) проставляется по импортным товарам на всех этапах их по-
- отражения кода вида деятельности сельхозпроизводителя (гр. 11) 701 — 716 согласно видам деятельности.

#### «Элит-Украина» сообщает о способах оплат за товар:

- безналичный расчет на реквизиты компании, указанные в счетах и расходных накладных;
- наличный расчет или с использованием Pos-терминала на кассах всех магазинов «Элит-Украина» с выдачей фискального чека РРО;
- расчет в кассах любых отделений банка Аваль без уплаты комиссий банка;
- безналичный расчет через сервис Приват24;
- расчет через сеть терминалов самообслуживания Приватбанка;
- расчет через сеть терминалов lbox.

Самыми быстрыми по зачислению денег на баланс клиента являются расчеты через lbox и расчет на кассах магазинов «Элит-Украина», время зачисления по таким расчетам происходит в момент осуществления такого расчета, т.е. мгновенно.

При оплате через сервис Приват24 и безналичный расчет оплата будет видна на балансе клиента в течение дня, зависит от обработки платежа банками.

И дольше всего идут оплаты, осуществленные через кассы банков и терминалы самообслуживания.

Просим выбирать удобный для Вас способ оплаты и не забывать при осуществлении оплаты обязательно указывать код клиента и наименование карточки клиента.

## ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ: когда лучше 1 раз встретиться, чем 100 раз переписываться

В первом квартале 2017 года команда сотрудников отдела продукт-менеджмента и маркетинга, а также отдела управления цепочкой поставок, провела несколько встреч с торговыми представителями в регионах. Цель — пообщаться лично, донести актуальную информацию, ответить на вопросы. Потому что одна личная встреча всегда решит намного больше вопросов, чем любая переписка или телефонные звонки

О чем рассказывали в своих презентациях сотрудники центрального офиса? Обо всем, что волнует торговых представителей, потому что это волнует клиентов.

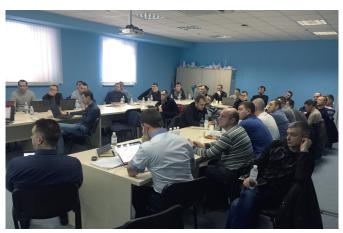
Например, вопрос: «почему в Starline так много рекламаций?». На самом деле, в процентном соотношении уровень рекламаций этого бренда менее 0,2%. Это — уровень Nipparts и других известных брендов премиум-сегмента. С учетом того, что «в штуках» продукции Starline продается очень много, может сложиться ошибочное мнение, что рекламаций много. Это не так. И приятная новость — мы повысили порог приема рекламаций по Starline без рассмотрения до 2000 гривен!

Кстати, напоминаем, что на Starline действует гарантия 2 года. И отметим, что 95% всей продукции под этим брендом продается в ЕС, что автоматически исключает вопросы с качеством.

Много внимания уделялось Nipparts, но об этом бренде вы отдельно прочитаете на страницах журнала. Кстати, торговые представители получили много неофициальной информации «что лежит в упаковках Nipparts и Starline».

Встречами остались довольны обе стороны, торговые представители получили уникальную информацию «из первых уст», а сотрудники центрального офиса смогли лично ответить на вопросы и развеять многие мифы.









Our Precision, Your Advantage

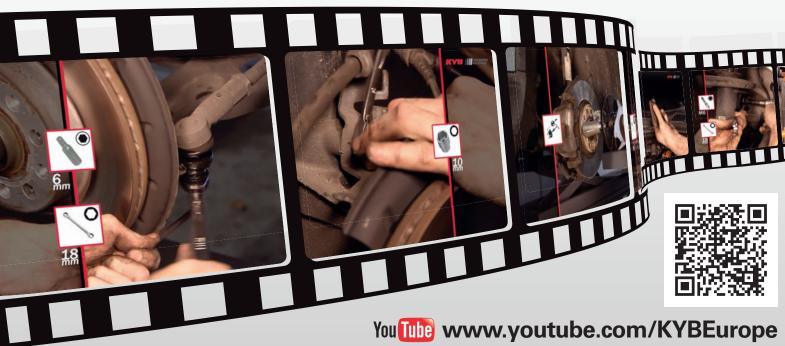
## ВИДЕО ПО МОНТАЖУ

#### ДЛЯ АВТОМОБИЛЕЙ:

- Alfa Romeo
- BMW
- Dacia
- Ford
- Land Rover
- Mitsubishi
- Opel
- Renault
- Skoda
- Toyota

- Audi
- Citroen
- Fiat
- Hyundai
- Mercedes
- Nissan
- Peugeot
- Seat
- Suzuki
- \/\/







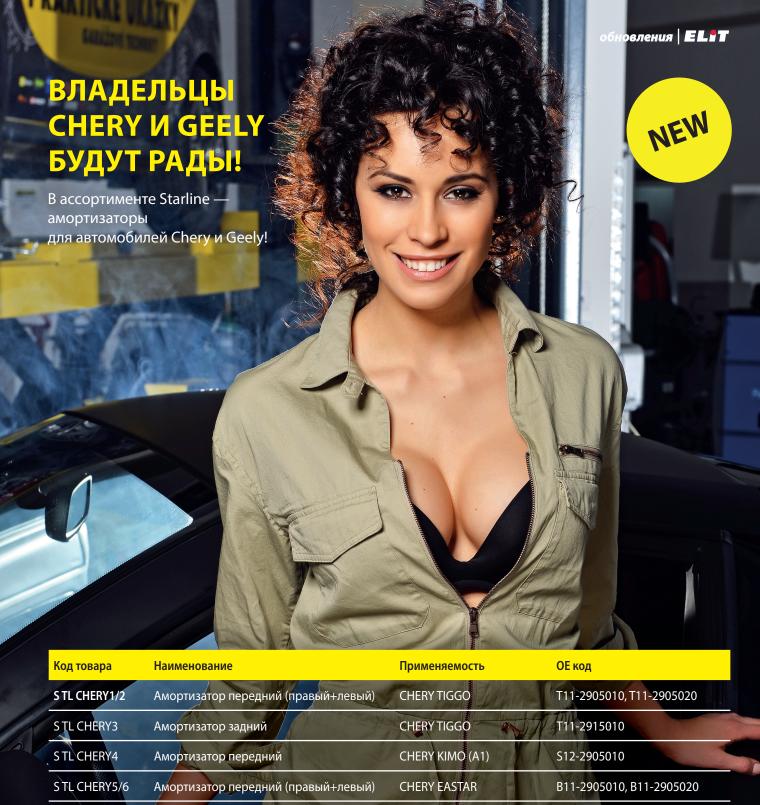


## Добавляем комфорта!

Рады вам сообщить, что ассортимент Starline продолжает расширяться и, теперь в «ЭЛИТ-Украина» еще больше качественных и недорогих амортизаторов

Код товара	Сторона установки	Применяемость	ОЕ код
STL C00323.2	передний	MB Sprinter CDI 2006-, VW Crafter 2,5TDI	9063200433, 9063200533, 9063200733, 9063200833, 9063204430, 9063204530, 9063204830, 9063205530, 9063205630, 9063205930, 9063206030, 9063206130, 9063206230, 9063206530, 9063206630, 9063206730, 9063207630, 2E0413023AG, 2E0413023AH, 2E0413023AM, 2E0413023AN, 2E0413023AR, 2E0413023BR, 2E0413023BT, 2E0413023CB, 2E0413023CE, 2E3413023
STL ST037/8	передний	Volvo S40, V50	3M5118045, 3M5118K001
STL ST010/1	передний	Peugeot 307	5202CZ, 5202EC, 5202HJ, 5202HL, 5202HP, 5202LR
STL C00324.2	передний	MB Sprinter (906), VW Crafter	9063206430, 9063208130, 9063200933, 9063207430, 9063207330, 9063205730, 9063207230, 9063201033, 2E0 413 023 AS, 2E0 413 023 A, 2E0 413 023 AJ
S TL ST088.2	передний	MB W211, S211	2113231100, 2113231300, 2113231500, 2113231800, 2113232100, 2113232200, 2113232300, 2113232400, 21132333300, 2113235500, 2113235600, 2113235700, 2113239100, 2113239200, 2113239300, 2113239400,
STL ST061.2	передний	MB W163	1633261100, 1633260400, 1633260200
STL C00288/9	задний	Subaru Forester -02	20360FC100, 20360FC101, 20360FC120, 20360FC140, 20360FC220, 20360FC240
STL C00348/9	передний	FIAT DOBLO 263	51810400, 51810401, 51819142, 51819143, 51819145, 51819146, 51859322, 51859324, 51864631, 51880197, 51880837, 51880838, 51880839, 51880840, 51880841, 51880842, 51880843, 51880844, 51886224, 51886225
STL C00350.2	задний	FIAT DOBLO 263	51810129
STL C00210.2	задний	MERCEDES-BENZ SPRINTER CDI (906)	A9063260000, A9063260600, A9063260800, A9063261300, A9063261400
S TL ST073.2	задний	MERCEDES-BENZ VITO, VIANO (W639)	6393261000, 6393262100, 6393262400, 6393262500, 6393260300, 6393260800, 6393260900
STL C00321/2	передний	NISSAN QASHQAI / QASHQAI +2 I (J10, JJ10)	54302-JE21A, E4302-BR20A, E4302-BR24A, E4302-EY10B, E4302-EY11A, E4302-EY18A, E4302-JD01A, E4302-JD03A, E4302-JD04A, E4302-JM00A
STL C00291/2	передний	OPEL AGILA (B) (H08), SUZUKI SWIFT III (MZ, EZ)	93195060, 93196640, 93195062, 95507004, 93196638, 4160151KD1, 4160162J11, 4160162J31, 4160251KA1, 4160151KA1
STL C00290.2	задний	OPEL AGILA (B) (H08), SUZUKI SWIFT III (MZ, EZ)	4180062J01, 4180063J02, 41800-51KA0
STL C00341.2	задний	RENAULT CLIO III (BR0/1, CR0/1)	8200452699, 8200676047, 8200382033, 8200556691, 8200584312, 8200702469, 8200883579, 8200676769, 8200676796, 8200676771
STL C00346.2	передний	SMART FORTWO (451)	A 451 320 10 31, A 451 320 11 31, A 451 320 18 31, A 451 320 25 31
STL C00347.2	задний	SMART FORTWO (451)	4513200731,4513202331





STL CHERY1/2	Амортизатор передний (правый+левый)	CHERY TIGGO	T11-2905010, T11-2905020	
STL CHERY3	Амортизатор задний	CHERY TIGGO	T11-2915010	
STL CHERY4	Амортизатор передний	CHERY KIMO (A1)	S12-2905010	*
STL CHERY5/6	Амортизатор передний (правый+левый)	CHERY EASTAR	B11-2905010, B11-2905020	
STL CHERY7	Амортизатор задний	CHERY EASTAR	B11-2915010	
S TL CHERY8	Амортизатор передний	CHERY ELARA (A5)	A21-2905010	
STL CHERY9	Амортизатор задний	CHERY ELARA (A5)	A21-2915010	
STL GEELY1/2	Амортизатор передний (правый+левый)	GEELY CK седан	1400616180, 1400618180	
S TL GEELY3/4	Амортизатор передний (правый+левый)	GEELY EMGRAND EC7	1064001256, 1064001257	
S TL GEELY5	Амортизатор задний	GEELY EMGRAND EC7	1064001268	









## ПОМОЩНИКИ OT STARLINE

Инструмент Starline сочетает в себе высокое качество, удовлетворяющее запросам даже самого требовательного пользователя, и очень умеренную цену. Современный эргономичный дизайн обеспечивает максимум комфорта и минимум усталости, даже при длительной работе!

#### him weather

S GV 13G         Электродрель с регулятором скорости для разных типов сверления           S GV HSSSTIN         Набор из 5 штук свёрел, размеры: 4, 5, 6, 8 и 10 мм           S GV HSSSTIN         Набор из 8 штук свёрел, размеры: 3,4,5,6,7,8,9,10 мм           S GV VT2MM         Набор из 5 штук свёрел, 2 мм           S GV VT3MM         Набор из 5 штук свёрел, 3 мм           S GV VT4MM         Набор из 5 штук свёрел, 4 мм           S GV VT5MM         Набор из 5 штук свёрел, 5 мм           S GV VT8MM         Набор из 5 штук свёрел, 8 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0303         Напильник полукруглый           S NR F0403         Напильник поский           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 500г           S NR C0504         Молоток Киянка	Код товара	Описание	
S GV HSS8TIN         Набор из 8 штук свёрел, размеры: 3,4,5,6,7,8,9,10 мм           S GV VT2MM         Набор из 5 штук свёрел, 2 мм           S GV VT3MM         Набор из 5 штук свёрел, 3 мм           S GV VT4MM         Набор из 5 штук свёрел, 4 мм           S GV VT5MM         Набор из 5 штук свёрел, 5 мм           S GV VT6MM         Набор из 5 штук свёрел, 6 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV 13G		
S GV VT2MM         Набор из 5 штук свёрел, 2 мм           S GV VT3MM         Набор из 5 штук свёрел, 3 мм           S GV VT4MM         Набор из 5 штук свёрел, 4 мм           S GV VT5MM         Набор из 5 штук свёрел, 5 мм           S GV VT6MM         Набор из 5 штук свёрел, 6 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0503         Напильник квадратный           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV HSS5TIN	Набор из 5 штук свёрел, размеры: 4, 5, 6, 8 и 10 мм	
S GV VT3MM         Набор из 5 штук свёрел, 3 мм           S GV VT4MM         Набор из 5 штук свёрел, 4 мм           S GV VT5MM         Набор из 5 штук свёрел, 5 мм           S GV VT6MM         Набор из 5 штук свёрел, 6 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0503         Напильник квадратный           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV HSS8TIN	Набор из 8 штук свёрел, размеры: 3,4,5,6,7,8,9,10 мм	
S GV VT4MM         Набор из 5 штук свёрел, 4 мм           S GV VT5MM         Набор из 5 штук свёрел, 5 мм           S GV VT6MM         Набор из 5 штук свёрел, 6 мм           S GV VT8MM         Набор из 5 штук свёрел, 8 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0503         Напильник квадратный           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV VT2MM	Набор из 5 штук свёрел, 2 мм	
S GV VT5MM         Набор из 5 штук свёрел, 5 мм           S GV VT6MM         Набор из 5 штук свёрел, 6 мм           S GV VT8MM         Набор из 5 штук свёрел, 8 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0403         Напильник квадратный           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV VT3MM	Набор из 5 штук свёрел, 3 мм	
S GV VT6MM         Набор из 5 штук свёрел, 6 мм           S GV VT8MM         Набор из 5 штук свёрел, 8 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0403         Напильник квадратный           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV VT4MM	Набор из 5 штук свёрел, 4 мм	
S GV VT8MM         Набор из 5 штук свёрел, 8 мм           S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0403         Напильник квадратный           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV VT5MM	Набор из 5 штук свёрел, 5 мм	
S GV VT10MM         Набор из 5 штук свёрел, 10 мм           S NP W400G         Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус           S GV ST57SET         Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе           S NR F0103         Напильник круглый           S NR F0203         Напильник полукруглый           S NR F0303         Напильник треугольный           S NR F0403         Напильник квадратный           S NR F0503         Напильник плоский           S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S GV VT6MM	Набор из 5 штук свёрел, 6 мм	
S NP W400G       Покрасочный пневмо-пистолет, объем 600 мл, сопло из нержавеющей стали, алюминиевый корпус         S GV ST57SET       Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе         S NR F0103       Напильник круглый         S NR F0203       Напильник полукруглый         S NR F0303       Напильник треугольный         S NR F0403       Напильник квадратный         S NR F0503       Напильник плоский         S NR C0201       Молоток 300г         S NR C0202       Молоток 500г	S GV VT8MM	Набор из 5 штук свёрел, 8 мм	
S NP W400G       нержавеющей стали, алюминиевый корпус         S GV ST57SET       Набор из 57 штук наиболее часто используемых инструментов в ударопрочном алюминиевом кейсе         S NR F0103       Напильник круглый         S NR F0203       Напильник полукруглый         S NR F0303       Напильник треугольный         S NR F0403       Напильник квадратный         S NR F0503       Напильник плоский         S NR C0201       Молоток 300г         S NR C0202       Молоток 500г	S GV VT10MM	Набор из 5 штук свёрел, 10 мм	
S QV 51573E1       ментов в ударопрочном алюминиевом кейсе         S NR F0103       Напильник круглый         S NR F0203       Напильник полукруглый         S NR F0303       Напильник треугольный         S NR F0403       Напильник квадратный         S NR F0503       Напильник плоский         S NR C0201       Молоток 300г         S NR C0202       Молоток 500г	S NP W400G		
S NR F0203       Напильник полукруглый         S NR F0303       Напильник треугольный         S NR F0403       Напильник квадратный         S NR F0503       Напильник плоский         S NR C0201       Молоток 300г         S NR C0202       Молоток 500г	S GV ST57SET		
S NR F0303       Напильник треугольный         S NR F0403       Напильник квадратный         S NR F0503       Напильник плоский         S NR C0201       Молоток 300г         S NR C0202       Молоток 500г	S NR F0103	Напильник круглый	
S NR F0403       Напильник квадратный         S NR F0503       Напильник плоский         S NR C0201       Молоток 300г         S NR C0202       Молоток 500г	S NR F0203	Напильник полукруглый	
S NR F0503       Напильник плоский         S NR C0201       Молоток 300г         S NR C0202       Молоток 500г	S NR F0303	Напильник треугольный	
S NR C0201         Молоток 300г           S NR C0202         Молоток 500г	S NR F0403	Напильник квадратный	
S NR C0202 Молоток 500г	S NR F0503	Напильник плоский	
	S NR C0201	Молоток 300г	
S NR C0504 Молоток-киянка	S NR C0202	Молоток 500г	
	S NR C0504	Молоток-киянка	

**Starline**Attractive solution

обновления ЕЦТ

NEW

## Новинка!

## РАСХОДОМЕРЫ ВОЗДУХА

Представляем вам очередное расширение ассортимента NIPPARTS новыми артикулами.

В таблице представлены некоторые интересные новинки среди расходомеров.

Теперь вам доступна точная дозировка воздуха вместе с Nipparts!

Код товара	Применяемость
N5400306	KIA SORENTO 2010- KIA SPORTAGE 2010-
N5400514	HYUNDAI ACCENT III 2005-2011, KIA CEE'D 2007-
N5401007	NISSAN X-TRAIL 2003-2013
N5402001	TOYOTA RAV 4 III 2006-
N5402009	TOYOTA AVENSIS 2008-
N5403005	SUBARU FORESTER 2005- MAZDA CX-7 2006-





## ВЫБОР ОЧЕВИДЕН! NIPPARTS!

Ha фото ниже видно, что ролики NIPPARTS произведены в Корее компанией DJENG.

Внимание! DJENG — это ОЕ поставщик для DAEWOO и GM! А вы хотите купить оригинальные ролики по цене неоригинальных?

Код товара	Применяемость
J1140902	Натяжной ролик DAEWOO LANOS 1,5
J1140900	Натяжной ролик CHEVROLET LACCETI 1,6



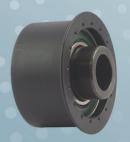














## ПОПУЛЯРНАЯ ATF OT **VATOIL** ТЕПЕРЬ В 4-ЛИТРОВОЙ КАНИСТРЕ!

Мы рады вам сообщить, что теперь жидкость для автоматических трансмиссий ATF от Vatoil доступна и в 4-литровых канистрах! Теперь достаточно купить одну канистру и при этом экономить на замене!



#### VatOil ATF Type IID

КОД ТОВАРА: VAT 22-1

Это жидкость для автоматической трансмиссии, смешанная из минеральных базовых масел и ряда избранных добавок. Тип ATF IID обладает следующими свойствами:

- очень высокий и стабильный индекс вязкости;
- очень низкая температура застывания;
- отличная устойчивость к окислению;
- хорошее сопротивление износу, коррозии и пенообразованию;
- не влияет на резиновые уплотнения и цветные металлы. ATF IID подходит для автоматических коробок передач, гидроусилителей руля, преобразователей крутящего момента

дроусилителей руля, преобразователей крутящего момента и другого оборудования, для которого требуется жидкость GM Dexron IID. Всегда проверяйте базу данных рекомендаций по продуктам для подходящего приложения.

Допуски и спецификации:

Dexron IID, MB 236.6/236.7, Ford Mercon/M2C138-CJ/166-H, MAN 339 Typ Z1/V1, Allison C4, Cat TO-2, Voith 55.6335 (G607), ZF TE-ML 09/11A/14A



#### VatOil ATF Type III

КОД TOBAPA: VAT 22-4 DIII

Это жидкость, отвечающая последним спецификациям GM Dexron III. ATF Type III основан на специальных минеральных базовых маслах и избранных добавках, которые придают продукту следующие свойства:

- очень низкая вязкость при низких температурах;
- чрезвычайно высокий и стабильный индекс вязкости;
- отличная устойчивость к окислению при высоких температурах;
- хорошие противоизносные, антикоррозионные и антипенные свойства;
- удельные фрикционные свойства;
- не влияет на резиновые уплотнения и цветные металлы.

ATF Type III можно использовать для автоматических трансмиссий, модулей рулевого управления, преобразователей крутящего момента и других механизмов, для которых рекомендуется GM Dexron III.

Допуски и спецификации:

Dexron IID/IIE/IIIF/IIIG/IIIH, MB 236.1/236.5/236.6/236.7/236.9, Ford Mercon/M2C138-CJ/166-H, MAN 339 Typ Z1/V1, Allison C4/ TES-389, Cat TO-2, Voith 55.6335 (G607), Volvo 97341, ZF TE-ML 02F/03D/04D/09A/09B/11A/11B/14A/17C



VatOil SynMat ATF 2082

> KOД TOBAPA: VAT SYNMAT 2082/4

Это усовершенствованная синтетическая жидкость для автоматических коробок передач азиатских автомобилей, которая обладает следующими свойствами:

- очень хорошие смазочные свойства;
- нейтрально к используемым уплотнителям;
- очень низкая температура застывания.

Допуски и спецификации:

Toyota ATF T-III/T-IV/D-II/WS, Nissan Matic Fluid C/D/J/K, Honda ATF-Z1 (except in CVT's), Mazda ATF M-V, Hyundai/ Kia SP-II/SP-III, Suzuki ATF 3314, Subaru ATF/ATF 5AT/ATF HP/Dexron II, GM Dexron IID/IIE/IIIG/IIIH, TASA, Ford Mercon/M2C 138CJ/166H/922A1/924A, Aisin Warner JWS 3309/3324, Isuzu Besco ATF II/III, Allison C4/TES-228, JASO M 315-2013 Type 1A, MB 236.1/236.6/236.7/236.8/236.9/236.10, BMW 7045E/8072B, Chrysler ATF +3/ATF +4, VAG G-055-025, Volvo 1161540, ZF TE-ML 09/11A/11B

продукты





## СУМНІВАЄШЬСЯ У ПРАВИЛЬНОСТІ ПІДБОРУ?

ВІДВІДАЙ НАШ ВЕБ-САЙТ ТА ПЕРЕВІР!

## VVVVV.**VAT**OIL.COM







Этикетки VatOil претерпели трансформацию! Новый дизайн «лейбла» является современным, узнаваемым и характерным. Продуманный и проверенный временем дизайн VatOil и современный подход были органично соединены в новой этикетке. Благодаря используемым иллюстрациям, классификации цвета и значкам на этикетках, применение продукта понятно с первого взгляда.

#### Важные особенности

- разные цвета для каждой категории товаров;
- важные характеристики выделены;
- технические характеристики нанесены на задней этикетке;
- новые изображения продуктов;
- информационные значки, подчеркивающие особенности продукта.





Pure | Quality Driven

### Инновации от ZF: коробка передач 8DT

Опционально интегрированный гибридный модуль: новая 8-ступенчатая коробка передач с двойным сцеплением для спортивных автомобилей от ZF

На базе абсолютно новой 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением (8DT), концерн ZF совместно с Porsche разработали модульную платформу гибридной коробки передач, управляющую всеми актуальными и будущими тенденциями привода спортивных автомобилей. Новая спортивная коробка передач для заднего или полного привода подкупает своим очень быстрым моментом переключения, колоссальным комфортом, высокой эффективностью и максимальной универсальностью. Важной целью разработки была опциональная электрификация: благодаря новой концепции ряда шестерён, стало возможным интегрировать гибридный модуль мощностью 100 кВт без увеличения длины по сравнению с актуальной 7-ступенчатой спортивной коробкой передач (7DT). Это также относится к опционально интегрированному распределителю полного привода, который оптимально, с точки зрения расхода приводит в движение передний мост по принципу удерживаемого сцепления. Сниженной до 28 процентов потерь мощности основной коробки передач способствуют очень высокий диапазон регулирования передаточных чисел 11,17, дополнительная восьмая передача и соответствующая спросу система смазки маслом. Концерн ZF самостоятельно разработал и производит усовершенствованную электронную



систему управления коробки передач. Новая коробка передач выпускается на заводе концерна ZF в г. Бранденбург. В серийное производство 8-ступенчатая коробка передач с двойным сцеплением (8DT) запущена в новом Porsche Panamera.

«В новой спортивной 8-ступенчатой коробке передач с двойным сцеплением (8DT) мы объединили молниеносные переключения передач и очень высокую эффективность, вплоть до полностью электрифицированного движения с универсальностью различных вариантов на узком установочном пространстве — без необходимости идти на компромиссы», — говорит д-р Юрген Грейнер, руководитель отдела по разработке коробок передач для легковых автомобилей концерна ZF Friedrichshafen AG. Не только сила

крутящего момента, спортивная нагрузка и комфорт, но и эффективность новой 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением выросли по сравнению с актуальной спортивной 7-ступенчатой коробкой передач (7DT), и всё это практически без изменения установочного пространства. Разработчики смогли снизить потерь мощности до 28 процентов и оптимизировать без того быстрое время переключения. «Первые шесть передач и их тесная последовательность предназначены для оптимального разгона до максимальной скорости, передачи 7 и 8 разработаны, напротив, в качестве повышающей передачи, так, что они значительно уменьшают частоту вращения и, тем самым, расход топлива даже без электрификации»,- объясняет г-н Грейнер.









Модульная платформа коробки передач: 8-ступенчатая коробка передач с двойным сцеплением (8DT) предназначена для фронтально-продольного расположения в четырех различных вариантах (стандартный, полноприводный, полноприводный гибрид), каждый в трёх классах крутящего момент до 1000 Нм.

## Разнообразие вариантов: модульная платформа гибридной коробки передач

Новая 8-ступенчатая коробка передач с двойным сцеплением предназначена для фронтально-продольного расположения в четырех различных вариантах (стандартный, полноприводный, гибрид, полноприводный гибрид), каждый в трёх классах крутящего момента до максимальных 1000 Нм. Класс крутящего момента определяется по-разному расположенными модулями двойного сцепления, основная коробка передач наряду с рядом шестерён остается всегда неизменной.

Это также касается гидравлической системы коробки передач, системы переключений, механизма, запирающего трансмиссию автомобиля на стоянке, и электронного блока управления, включая программное обеспечение.

Для того, чтобы сделать базовую 8-ступенчатую коробку передач с двойным сцеплением (8DT) короткой и компактной, была разработана новая концепция ряда шестерён с двумя промежуточными валами коробки передач и суммарным валом. Широкое многократное использование неподвижных колёс, которые расположены на входных валах коробки передачи, приводит к меньшим плоскостям вращения колеса, в результате чего базовая коробка передач значительно меньше выходит из строя. Только таким образом гибридный модуль мог быть интегрирован без увеличения длины в ограниченном установочном пространстве. Такая архитектура ряда шестерён имеет также преимущество с точки зрения модульности и в будущем сможет обслуживать больше конфигураций трансмиссии наряду с фронтально- продольным применением.

#### Движение без вредных выбросов: опционально интегрированный гибридный модуль

Для получения дополнительной гибридной версии новой 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением (8DT) концерн ZF индивидуально разработал весьма компактный гибридный модуль: он объединяет гаситель крутильных колебаний, разделительное сцепление, включая исполнительный механизм, а также электрическую машину и располагается непосредственно в картере сцепления. Всё это не меняет размеры коробки передач в целом, однако меняет её качества: максимальная мощность 100 кВт, эффективная мощность 55 кВт и крутящий момент 400 Нм транспортного средства, сугубо электроприводом, т.е. с выключенным двигателем внутреннего сгорания, может ускоряется до 140 км/ч. Кроме этого, возможны также и другие гибридные функции, от рекуперации до ускорения.

## Больше безопасности и движущей силы: интегрированный полноприводный распределитель

В полноприводной версии 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением (8DT) интегрированный полноприводный распределитель передаёт крутящий момент по мере необходимости редуктору переднего моста. Удерживаемое полноприводное сцепление выполнено в виде многодисковой муфты, работающей в масле, чей блок дисков работает в режиме непрерывного относительного скольжения. В зависимости от того, какой крутящий момент был передан в зависимости от дорожной ситуации на передний мост, варьируется усилие выключения сцепления. Тем самым, система крайне быстро реагирует в любой ситуации.

## Интеллектуальная механическая система: новая электронная система управления коробки передач

Электронная система управления коробки передач (EGS) и программное обеспечение 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением (8DT) были разработаны самостоятельно концерном ZF. EGS не интегрирована, а установлена отдельно. Это препятствует тому, что электроника ограничивает высоту температуры масла в поддоне двигателя коробки — тем самым возможно изменение температуры до 150 градусов по Цельсию.

Электронная система управления позволяет 8-ступенчатой коробке передач с двойным сцеплением (8DT) работать в транспортном средстве не только сверхдинамично, но и наиболее эффективно и оптимально с точки зрения расхода вместе с другими системами. В особом режиме ЕСО она снижает в соответствующих режимах вождения уровень давления коробки передач и, тем самым, потребляемую мощность без ущерба комфорту и нагрузке. В режиме езды «старт-стоп» двигатель внутреннего сгорания может выключаться уже начиная с 10 км/ч, в то время как транспортное средство движется по инерции. Кроме того, движение транспортного средства накатом с выключенными двигателем и сцеплением возможно также с на высоких скоростях.

Большую эффективность 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением (8DT) обеспечивает также соответствующая спросу и оптимальная с точки зрения КПД система смазки маслом путем подачи масла каждому делительному механизму коробки передач с двойным сцеплением отдельно и в зависимости от ситуации.



В полноприводной версии 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением (8DT) интегрированный полноприводный распределитель передаёт крутящий момент по мере необходимости редуктору переднего моста.



В гибридной версии новой 8-ступенчатой коробки передач с двойным сцеплением концерн ZF интегрирует очень компактный гибридный модуль. Максимальная мощностью 100 кВт, эффективная мощность 55 кВт и крутящий момент 400 Нм, транспортное средство ускоряется, сугубо электроприводом, до 140 км / ч.

С точки зрения механики, она состоит из двух насосов, связанных с помощью гидравлического блока управления. Координацию и регулирование данных комплексных процессов обеспечивает программное обеспечение управления потоками охлаждённого масла (СОҒМ), установленное в системе управления коробки передач. Оно определяет текущую необходимость объёмного потока всех компонентов коробки передач в непрерывном режиме и в зависимости от режима движения. На основании этого оно устанавливает необходимый поток масла и использует оба насоса для подачи требуемого количества. В дополнение к этому, COFM определяет потребляемое количество хода зацеплений в зависимости от передачи и постоянно обеспечивает необходимым потоком

масла каждый делительный механизм, находящийся в силовом потоке.



## Сервис компании Elring по ремонту турбонагнетателей

На дорогах всего мира можно встретить миллионы грузовых и легковых автомобилей, в которых с огромным успехом используются оригинальные запасные части компании Elring. Для осуществления квалифицированного и надежного монтажа новых турбонагнетателей компания предлагает полные монтажные комплекты и компетентную поддержку в форме подробной технической информации по сборке.



Клиенты Elring: представители торговых компаний и станций технического обслуживания автомобилей — ценят первоклассные продукты, отличающиеся высоким качеством и надежностью, равным образом, как и эффективное сервисное обслуживание на самом высоком уровне. В вашем распоряжении прямой доступ ко всей важной информации и услугам — от соответствующих практическим потребностям каталогов запасных частей и брошюр, технической документации, активной поддержки продаж и обучающих семинаров вплоть до «горячей линии» сервисной службы, специалисты которой готовы оказать компетентную помощь в случае необходимости. Если вы ищете определенную запасную деталь, вам нужны данные о наших изделиях или другая информация — всего несколько кликов мышью, и вы достигнете своей цели на сайте компании Elring. Быстрое предоставление требуемой информации и отличное качество всего ассортимента изделий Elring обеспечивают высокое качество выполняемых работ по техническому обслуживанию, а также удовлетворенность клиентов.

#### Монтажные комплекты для турбонагнетателей

В будущем турбонагнетатели станут ключевой технологией в сфере производства и поставок запасных частей. Это объясняется тем, что в связи с постоянно ужесточающимися требованиями по ограничению эмиссии выхлопных газов во всех странах мира прослеживается тенденция к созданию более компактных двигателей с турбонаддувом, которые отличаются большей мощностью, пониженным расходом топлива и низким выбросом вредных веществ. Применительно к требуемой уплотнительной технике двигатели уменьшенного объема с

Монтажные комплекты для турбонагнетателей поставляются для следующих легковых и грузовых автомобилей:

Производитель	Моторы		
Alfa Romeo	1,9 л. JTDM		
Audi/Seat/Škoda/VW	1,4 л. TDI, 1,9 л. TDI, 2,0 л. TDI, 2,5 л. TDI V6, 2,5 л. T <mark>DI R5,</mark> 1,8 л. 20 V		
BMW / //	M 41, M51, M 47, M 57		
Peugeot/Citroën	1,4 л. HDI, 1,6 л. HDI, 2,0 л. HDI, 2,8 л. HDI (8140.43N/S)		
Dacia	1,5 л. dCi		
Fiat/Lancia	1,3 л. JTD/Multijet, 2,0 л. JTD, 2,8 л. JTD (8140.43S), 1,9 л. Multijet		
Ford	1,4 л. TDCi, 1,6 л. TDCi, 2,0 л. TDCi, 1,9 <mark>л. TDl,</mark> 1,3 л. TDCi		
lveco	Cursor-10		
Landrover	2,0 Td4		
MAN	D 0824 LF/LFL/LOH, D 2066 LF01-04, D 2865 LF 21, D 2866 LF/LOH, D 2876 LF/LOH		
Mercedes-Benz	OM 366 A/LA, OM 442 L <mark>A, OM</mark> 501 LA, O <mark>M 61</mark> 1, OM 646, OM 612, OM 602.980-990, OM 904, OM 906		
Mini	1,6 л. Turbodiesel		
Mitsubishi	1,9 DI-D		
Nissan	1,5 л. dCi		
Opel/Vauxhall	2,2 л. CDTI (Y 22 DTR), 1,9 л. CDTI (Z 19 DT/DTH), 1,9 л. DTI (F9Q), 2,8 л. DTI		
Renault	1,5 л. dCi, 1,9 л. dCi, 2,2 л. dCi, 2,8 л. dTl		
Rover	2,0 CDT, 2,0 CDTi		
Saab	B 205 E, B 235 E		
Suzuki	1,5 л. DDiS, 1,9 л. DDiS		

турбонагнетателями предъявляют новые, повышенные требования также и к производству запасных частей. Профессиональные монтажные комплекты для турбонагнетателей компании Elring и пошаговые инструкции по сборке позволят провести надежный и не требующий больших затрат времени ремонт.

#### Качество без компромиссов — Ваши преимущества:

- все из одних рук: полные монтажные комплекты для профессионального ремонта;
- в монтажный комплект входят все необходимые для соответствующего ремонта компоненты;

- простота процесса приобретения отдельных деталей;
- все монтажные комплекты отличаются первоклассным качеством, которым славятся изделия компании Erling;
- специальные жаропрочные установочные штифты и гайки;
- в комплект входит вспомогательный инструмент для монтажа (шприц для первой закачки масла);
- подробная и понятная инструкция для проведения надежного ремонта;
- поиск компонентов в системе ТесDос и по каталогам компании Elring.



### 5-летняя гарантия от Continental!

Continental дает станциям техобслуживания больше безопасности и дополнительных аргументов в продажах с помощью своей новой пятилетней гарантии. Для того чтобы пользоваться такой возможностью, СТО должны единожды зарегистрироваться на сайте www.contitech.de/aam. Платформа доступна на 16 языках. После регистрации, автосервисы смогут пользоваться преимуществами пятилетней гарантии производителя для всех приводных ремней и компонентов ременного привода из ассортимента Contitental для вторичного рынка запчастей. Кроме того, зарегистрированные СТО будут получать ежеквартальный информационный бюллетень по электронной почте с информацией о новых продуктах с ценными советами.

Гарантия распространяется на все зарегистрированные ремонтные мастерские в 47 странах Европы в течение 5 лет с даты установки изделия. «Если в нашем продукте обнаружится сырьевой или заводской дефект, мы починим деталь или заменим ее», --говорит Йенс Хейткемпер из отдела маркетинга компании ContiTech Power Transmission Group. «Требования по гарантии обрабатываются через дилера, у которого был приобретен продукт. СТО нужно будет всего лишь предоставить документы о покупке запчастей и акт с датой установки. И, конечно, детали ContiTech должны устанавливаться только квалифицированным специалистом».

Гарантия недействительна, если продукты были установлены неправильно или если текущие спецификации изготовителя транспортного средства, такие как интервалы замены, не были соблюдены. Гарантия также не должна применяться, если запчасть вышла из строя под влиянием внешних факторов, таких как посторонние предметы, загрязнение жидкостями или из-за ненадлежащих условий эксплуатации / окружающей среды, что может произойти, например, в результате тюнинга или гонок.

«Наша продукция соответствует самым строгим стандартам качества и изготавливается с использованием самых современных производственных процессов и материалов. Поэтому мы являемся ОЕМ-производителем для большого количества производителей автомобилей », — говорит Хейкемпер. «Это дает нам необходимую уверенность в себе, чтобы предложить такую гарантию».

Ontinental⅓

ContlTech



## Високоточне насособудування — візит до виробничого майданчика febi bilstein

Зроблено в Еннепеталі: певний асортимент запасних частин для комерційних автомобілів febi виробляє на власному виробничому майданчику в місті Еннепеталь, Німеччина. До цього асортименту входять керовані охолоджувальні насоси для двигунів Euro 5 та Euro 6 для вантажних автомобілів Volvo та DAF.



Перед пакуванням, охолоджувальний насос має пройти декілька виробничих процедур, деякі з яких дуже складні. Відновлення охолоджувального насосу є звичайним явищем у галузі обслуговування комерційних вантажівок. Зазвичай механік може зробити це безліч разів впродовж свого трудового шляху, але далеко не кожен механік бачив, як саме створюються запасні частини до насосів. Ми покажемо, як febi bilstein в Еннепеталі виробляє свої керовані охолоджувальні насоси.

Процес термо-менеджменту, управління температурними показниками, є дуже важливою складовою у галузі комерційних вантажівок, оскільки впливає на зменшення споживання пального та зниження рівня шкідливих викидів. Він також забезпечує якнайшвидше досягнення двигуном робочої температури, і надалі підтримує температуру на постійному рівні для стабільної роботи двигуна в оптимальному режимі. Ось чому електроніка стала дуже важливою складовою навіть у такій простій, на перший погляд, деталі, як охолоджувальний насос. У двигуни сучасних комерційних вантажівок вмонтовані електричні охолоджувальні термостати та

вимірювальні клапани, і так само керовані охолоджувальні насоси.

Електромагнітна муфта вмикання для ременя приводу дозволяє регулювати процес подачі охолоджувальної рідини, як того потрібно. «Можливість керувати охолоджувальним насосом, а саме вмикати та вимикати при необходності, може знизити витрати палива на 1,5% в залежності від умов експлуатації. Це також сприяє захисту довкілля», пояснює експерт з двигунів підрозділу febi Truck Division. Ці керовані охолоджувальні насоси, які автомобільні специ називають «водяними насосами», були додані до асортименту запасних частин febi для комерційних вантажівок нещодавно, і їх вже можна зустріти в багатьох двигунах Euro 5 та Euro 6 вантажних автомобілів Volvo та DAF.

#### Виробництво в Еннепеталі

Охолоджувальні насоси вже певний час входять до товарного асортименту febi. З понад приблизно 120 варіаціями насосів, та згідно оцінки, проведеної за допомогою промислового каталогу ТесDос у березні 2014, febi входить до ТОП-3 провідних постачальників охолоджувальних насосів. Що робить ці керовані насоси дуже особливими, це те, що вони виробляються у штаб-квартирі компанії febi bilstein на вулиці Вільгельмштрассе у місті

Еннепеталь, що неподалік від Дюссельдорфу. Компанія виробляє тут деяку частину зі свого товарного асортименту запасних частин для комерційних вантажівок. febi працює в металообробній промисловості починаючи з 1844 року. Площа виробничого майданчика з тих пір зросла до 10 тис кв. м., і заповнена безкінечними рядами верстатів з ЧПУ керуванням та найсучаснішим тестувальним обладнанням. Власне виробництво febi це майже повний виробничий цикл, від закупівлі та дослідження сировини — до виробництва, обробки та загартовування, і до того ж надається вся необхідна документація стосовно якості продукції, і все це завдяки компьютерному супроводу всіх виробничих операцій.

подивимось ближче. Простіше кажучи, металеві заготовки для майбутньої продукції доставляються на виробництво, далі забезпечуються обробляються, підшипниками та ущільненнями, перевіряються на якість виконання, далі пакуються у безпомилково впізнавані червоні коробочки с написами та логотипом «febi», і вже потім доставляються на продаж. Але насправді, цей процес трохи відрізняється від того, ніж ви могли собі уявити. Виробництво охолоджувального насосу — це дуже





# WEALSO DO

точний процес. Для забезпечення коректного результату пресування, вал насосу, наприклад, запресовують між корпусом та валом, використовуючи технологію точного запису «зусилля-хід». Іншим дуже важливим моментом є те, як з'єднувальний елемент напресовується. Розміри та монтажні зазори мають відповідати певним стандартам. Все це має бути зроблено за допомогою спеціальних пресувальних інструментів.

Перед тим, як охолоджувальний насос буде вкладено до червоної коробочки febi, він обов'язково упаковується у антикорозійний VCI пакет. А далі він доставляється безпосередньо до магазину або автомайстерні.



Заготовки корпусів охолоджувальних насосів виробляються на сучасному пресувальному обладнанні, з використанням високоточних твердосплавних металевих інструментів...



... а далі щільно затискаються використовуючи найсучасніші технології. Встановлення підшипників у внутрішні та зовнішні посадкові гнізда є дуже важливим етапом виробництва.



100% посадкових гнізд для підшипників проходять етап контролю розмірів, тобто вимірюються вручну за допомогою сучасних цифрових вимірювальних технологій. Охолоджувальний насос має встановлюватися легко, та працювати довго, але тільки в разі коректних допусків.



Задля створення додаткових переваг та ефективності роботи, втулка-ущільнювач запресовується під час механічного процесу пресування. Така ж технологія застосовується при збиранні електромагнітів.



Вал насосу запресовується з використанням спеціальної клеєвої суміші для алюмінієвих виробів, та технології точного запису «зусилля-хід». Далі йде ключовий елемент — механічний ущільнювач «KACO». Наступним кроком напресовується крильчатка.



100% насосів двічі проходять випробування на протікання. Перше випробування проводиться перед механічною обробкою для виявлення можливих отворів та порожнин, друге випробування проводиться вже після того, як буде встановлено механічний ущільнювач «KACO», для того, щоб виключити можливість некоректного встановлення.



## Приложение ZF Part Finder предоставляет всю информацию о запчастях

Поиск нужных запасных частей для клиентов ZF Aftermarket теперь стал еще проще. Используя новое приложение ZF Part Finder, можно изучить весь ассортимент запасных частей, предлагаемых торговыми марками премиум-сегмента ZF Aftermarket, такими как Sachs, Lemförder и TRW в любом уголке мира: осуществляя поиск по коду идентификации запчасти или по производителю транспортного средства, с возможностью сортировки по странам.

Новое приложение, совместимое с IOS, Android, планшетом и смартфоном, включает в себя набор опций по выбору языка и теперь доступно для бесплатной загрузки из магазинов приложений по всему миру.

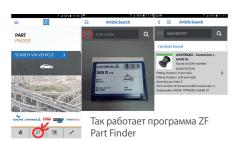
Новое приложение включает в себя технические характеристики деталей торговых марок премиум-сегмента Sachs, Lemförder и TRW, которые представляет ZF Aftermarket. Программа хорошо структурирована и предназначена для быстрой навигации. Клиенты могут искать запасные части любыми удобными способами, например, с помощью опции поиска детали по индивидуальному номеру. Кроме того, можно найти необходимые запчасти из списка всех производителей транспортных средств.

Пользователи могут искать детали с помощью функции поиска с учетом специфических критериев по конкретным странам, таких как «идентификационный номер транспортного средства» (VIN) или так называемый номер шасси; номер КВА, используемый в Германии; номер CNIT, — во Франции, или «регистрационный знак транспортного средства» (VRM), как в Великобритании и Португалии. Пользователи приложения также могут выбрать удобный для себя язык для дальнейшей оптимизации своих поисковых запросов: английский, немецкий, турецкий, голландский, итальянский, польский, португальский и испанский.

«Как и во всей деятельности ZF Aftermarket, для нас важно создать решение, которое улучшает качество обслуживания и оптимизирует ежедневную деятельность наших клиентов, пользующихся услугами послепродажного обслуживания по всему миру,» — подчеркивает Нил Фрайер, коммерческий директор ZF Aftermarket. «Наше новое приложение для поиска деталей



предоставляет клиентам ZF, в рамках услуг послепродажного обслуживания по всему миру, мгновенный доступ с мобильных устройств к информации о рынке конкретных запасных частей премиум-класса, которые им необходимы».





Оригинальная запчасть и подделки — где кто?



Вот так должна выглядеть оригинальная деталь

Новое приложение по запчастям от ZF Aftermarket можно загрузить бесплатно в магазинах приложений по всему миру.

## Как с помощью ZF Part Finder выявить поддельный товар?

Все очень просто! Нужно:

- открыть приложение;
- нажать на поиск;
- считать штрих код.

Как результат: вся информация о продукте с его фотографией (фото 1).

Как же быть с подделками? Например, у вас три разные детали с разными каталожными номерами, но с одним и тем же EAN номером (штрих кодом) (фото 2). При помощи «ZF Part Finder» это можно легко проверить, достаточно просканировать штрих код и сравнить каталожный номер и внешний вид детали. Как видно, согласно EAN (4047437084575) коду, в упаковке

должна быть деталь с каталожным номером 25800 01 — тяга стабилизатора. Следовательно, другие детали — подделка.



## LEMFÖRDER 🕰











## Запчастини конвеєрної якості.

Провідні виробники легкових автомобілів довіряють нашій компетенції.

LEMFÖRDER - 70 років на ринку запасних частин.



## В фокусе внимания выжимные подшипники

Дефектные системы выключения — одна из возможных причин неисправностей или даже полного отказа сцепления. Эксперт ZF Aftermarket Петер Орос (Peter Orosz) разъясняет характер трех видов дефектов и их последствия.

Коммерческий грузовик, который стоит, ничего не сто́ит. Неисправностей, а также связанных с этим простоев и, в конечном итоге, высоких затрат можно легко избежать. Ключ к решению — тщательная проверка выжимных подшип-

Причина и следствие

ников.

Одной из причин дёрганья, пробуксовки или даже сгорания сцепления может быть дефект в системе выжимного подшипника. Система выключения сцепления состоит из многих механических, гидравлических, и, частично, даже пневматических элементов, включая резиновую накладку на педали и диафрагменную пружину.

По крайней мере, те элементы, которые при замене сцепления можно

люч к ро-



#### Новинки в ассортименте

Для удобства обслуживания ZF Aftermarket предлагает части сцепления в виде полного комплекта с «корзиной», диском сцепления и выжимным подшипником. В каждый комплект от ZF Aftermarket входит пакетик с высококачественной смазкой, которую необходимо нанести на профиль ступицы при установке сцепления. Кроме того, в ассортимент включены вилки выжимного подшипника для коммерческих автомобилей. ZF Aftermarket поставляет их в одном комплекте полностью готовыми к установке.





Новая и изношенная контактная линия нажимной плошадки



Последствия неправильного положения



потрогать руками, требуют самой тщательной визуальной проверки. Эксперт ZF Aftermarkets Петер Орос знает по опыту, насколько это важно: «Мало какие другие работы по ТО, когда нужно всего-навсего обратить внимание

на несколько мелких деталей, дают такой большой эффект и помогают избежать больших затрат,» — говорит сервис-инженер.

#### Выявление дефектов

Для наглядности он показывает на примере трех характерных дефектов возможные последствия неисправной системы выключения сцепления.

Износ: при износе направляющей втулки (здесь на фото), вилки или вала выжимного подшипника затрудняется свободный ход сцепления, а в худшем случае возможен его полный отказ.

Эксцентриситет: если из-за изношенных деталей нарушается соосность выжимного подшипника, то в движении диафрагменной пружины тоже появляется эксцентриситет. Изза этого сильно истирается контактная линия (скос выступа) нажимной площадки. Как следствие, изменяется положение диафрагменной пружины относительно оси, что ведет к ослаблению нажимного действия и пробуксовке сцепления.

Неправильное положение: неправильно вставленный при монтаже выжимной подшипник может заклинить в вилке привода. Это сразу вызывает затруднения хода сцепления, ход механизма выжимания укорачивается и сцепление не отключается правильно. Деформированная вилка неэффективно передает усилие диафрагменной пружины. После непродолжительного времени работы это также приво-

дит к пробуксовке сцепления.









Купуючи **гальмівні** колодки та диски Bosch

на суму 22 000 грн з ПДВ

отримуйте **чайник** або **лобзик Bosch** в **подарунок** 

## BOSCH Винайдено для життя

#### БАРАБАННИХ ГАЛЬМ



#### 1. Підготовчі заходи

- ▶ Підняти автомобіль на підйомнику
- ▶ Зняти колеса
- ▶ Максимально послабити троси стоянкового гальма, використовуючи регулювальні інструменти



#### 2. Розбирання

- ▶ Видалити заглушку з опорного диску
- ▶ Відповідною викруткою через отвір (стрілка) з силою натиснути на важіль стоянкового гальма (важіль стоянкового гальма розміщений спереду), щоб опорний виступ (жовта стрілка) потрапив за гальмівну колодку, а сам важіль та колодка зайняли положення для зняття барабану



#### Важливо!

· Якщо важіль стоянкового гальма розташований за гальмівною колодкою, його слід зрушити викруткою через отвір для колісного болта



#### 3. Розбирання

- ▶ Якщо гальмівний барабан щільно сидить на маточині, відділити його від маточини легкими ударами
- Увага: не пошкодьте маточину
- ▶ Зняти гальмівний барабан



#### 4. Розбирання

- ▶ Зняти колодки, утримуючи пружину на опорній стійці («солдатик») за допомогою спецінструмента
- ▶ Зняти нижню поворотну пружину
- ▶ Вивести колодки з нижньої опори та зняти рухом вверх
- ▶ Від'єднати трос стоянкового гальма від важеля



#### 5. Розбирання

- ▶ Зняти гальмівний трубопровід та висмикнути штуцер прокачки
- ▶ Зняти колісний циліндр
- Зняти трос стоянкового гальма



#### Важливо

 Троси стоянкового гальма на деяких автомобілях можуть бути зафіксовані стопорним кільцем по DIN 6799 (опорне кільце). Його слід попередньо видалити з опорного диску



#### 6. Підготовка до складання

- ▶ Очистити опорний диск, перевірити придатність для подальшого використання та нанести антикорозійне покриття
- ▶ Очистити привалочну площу маточини спеціальною щіткою
- Перевірити маточину на биття



#### Важпиво

• Токарна обробка не допускається



#### 7. Встановлення тросу стоянкового гальма

- ▶ Новий трос стоянкового гальма правильно розмістити зі сторони днища та закріпити
- ▶ Завести трос стоянкового гальма у отвір гальмівного щита та закріпити



#### Важливо

- Троси стоянкового гальма є видатковими деталями. Ми рекомендуємо обов'язково замінити їх під час кожного ремонту барабанних гальм
- Троси стоянкового гальма на деяких автомобілях слід фіксувати стопорним кільцем по DIN 6799 (опорне кільце). Під час установки слід використовувати нове стопорне кільце.



#### 8. Встановлення робочого гальмівного циліндру

- ▶ Вставити новий гальмівний циліндр на гальмівний опорний диск та закріпити
- Установити на гальмівний циліндр затискач для поршнів



#### Важливо!

- Затискач (скоба) для поршнів перешкоджає випаданню поршнів гальмівного циліндра
- В залежності від моделі автомобіля може знадобитися спочатку встановити гальмівні колодки, і тільки потім гальмівний циліндр



#### 9. Встановлення гальмівного шлангу / трубопроводу

- ▶ Встановити новий гальмівний шланг та трубопровід належним способом
- ▶ Використати нові скоби для кріплення гальмівного шлангу



#### Важливо

 Гальмівні шланги та трубопроводи підлягають надмірним навантаженням під впливом зовнішніх факторів, таких як водяні бризки, дорожня сіль, удари каміння та ін. Ми рекомендуємо замінити їх при кожному ремонті гальм



#### 10. Встановлення гальмівних колодок

• Нанести тонкий шар мастила Bosch Superfit на всі місця контакту гальмівних колодок та опорного диска та направляючих втулок

Номер для замовлення

Тюбик 100 мл: 5 000 000 150 Диспенсер зі щіткою 200 мл: 5 000 000 376





#### 11. Встановлення нових гальмівних колодок

- ▶ Важіль стоянкового гальма з'єднати з тросом
- ▶ Зняти транспортний захист (пластикова деталь) з комплекту колодок
- ▶ Зняти нижню поворотну пружину



#### Важливо!

В залежності від моделі автомобіля може знадобитися спочатку встановити гальмівні



#### 12. Встановлення гальмівних колодок

- ▶ Вставити одну з колодок і потім колісний циліндр
- ▶ Підігнати гальмівні колодки по нижній направляючій втулці колодки відносно важелю ручного гальма
- ▶ Встановити нижню стяжну пружину належним способом
- ▶ Долаючи опір пружини, встановити у нижню опору другу колодку. В залежності від виконання системи, необхідні плоскогубці



#### 13. Встановлення гальмівних колодок

- ▶ Підігнати гальмівні колодки по нижній направляючій втулці колодки відносно важеля ручного гальма
- ▶ Встановити нижню стяжну пружину належним способом
- ▶ Долаючи опір пружини, встановити у нижню опору другу колодку. В залежності від виконання системи, необхідні плоскогубці
- ▶ Зняти затиск поршнів гальмівного циліндру



#### 14. Встановлення гальмівних колодок

- ▶ Вставити колодку, утримуючи пружину на опорній стійці («солдатик») за допомогою спецінструменту
- ▶ Відцентрувати колодки на опорному щиті
- ▶ Перевірити правильність розташування всіх деталей та видалити сліди складання (мастило і т.д.) з гальмівних колодок



#### 15. Встановлення барабанних гальм

- ▶ На очищену до металу привалочну плоскість маточини не наносити мастило, пасту чи фарбу
- ▶ Встановити гальмівний барабан



#### Важливо!

Гальмівні барабани піддаються надмірним навантаженням внаслідок великих перепадів температури та впливу зовнішніх факторів, таких як водяні бризки, дорожня сіль, удари каміння та ін. Ми рекомендуємо заміняти гальмівні барабани під час кожного ремонту гальм



#### 16. Прокачка гальмівної системи

Заповнити та прокачати гальмівну систему за допомогою спеціального пристрою

#### 17. Регулювання барабанних гальм

▶ Виконати базове регулювання гальмівних колодок. Для цього декілька разів натиснути на педаль гальма, поки з гальмівного механізму не перестане чутися клацання



механізму (регулятора). Регулювання може бути виконане тільки тоді, коли троси сто гальма не натягнуті. Ніколи не підводьте колодки, натягуючи троси стоянкового гальма



#### 18. Встановлення тросу стоянкового гальма

▶ Під'єднати трос стоянкового гальма до тяги



- Ми рекомендуємо попередньо очистити та змастити, а за необхідності перенарізати, різьбу тяги. Це помітно полегшить регулювання. Замінити самостопорні гайки

#### 19. Завершальні роботи

- ▶ Встановити зняті деталі (наприклад, теплозахисні екрани)
- ▶ Опустити автомобіль, затягнути колісні болти на гайки. Дотриматися моменту затяжки
- ▶ Перевірити ефективність та провести пробну поїздку







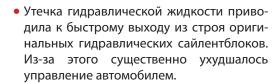
## SIDEMSOLUTIONS (A)



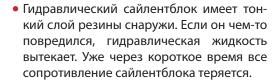


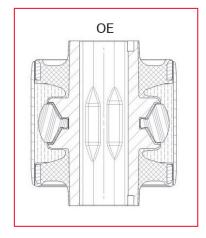
Код SIDEM	Деталь	Применяемость	ОЕ код
SDM 801620	Сайлентблок	Ford Mondeo / Jaguar X-Type	1 311 417 / C2S 39662
SDM 809631	Сайлентблок	Opel / Vauxhall Corsa - Combo - Meriva TwinTop	- 3 52 366 / 9 199 961
SDM 809633	Сайлентблок	Opel / Saab / Fiat / Vauxhall	3 52 319 / 12 786 412 / 717 40 107 / 93 171 448
SDM 809643	Сайлентблок	Opel / Vauxhall Insignia	3 52 868 / 13 257 785
SDM 821627	Сайлентблок	BMW - 5 Serie E39	31 12 9 068 753
SDM 849626	Сайлентблок	Mercedes C-Class - CLK-Class - GLK Class	GLK- 203 333 10 14
SDM 863619	Сайлентблок	Audi A4 - A6 - A8 / Skoda Superb / VW Passat	4D0 407 183 AC

### Проблема

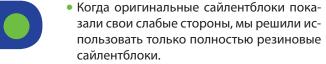


### Причина

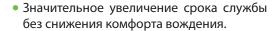




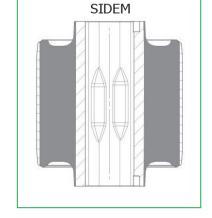
#### Решение



#### Результат







## БУДУЩЕЕ РУЛЕВОГО УПРАВЛЕНИЯ И ПОДВЕСКИ В ВАШИХ РУКАХ









Начиная с 1933 года, Sidem производит высококачественные детали рулевого управления и подвески. Клиенты на рынке оригинального оборудования и афтермаркета выбирают Sidem своим приоритетным поставщиком. Как поставщик с опытом, Sidem знает, как соответствовать постоянно быстрорастущим требованиям индустрии запчастей.





## ПРОФЕССИОНАЛЫ ВСЕГДА ЗАВЕРШАЮТ РАБОТУ



что нужно помнить при замене амортизаторов





- выполняет опорную и соединительную функцию
- влияет на геометрию подвески
- при износе влияет на управляемость автомобиля
- снижает уровень шума и вибрации во время движения
- подвергается повышенным нагрузкам при бездорожье
- рекомендуется регулярная профилактическая диагностика

#### Типичные повреждения

- заклинивание или разрушение подшипника
- износ и трещины резинового корпуса от неровностей дорожного покрытия

#### Пружины K-Flex

- основной упругий элемент подвески
- влияют на функциональность и срок службы амортизатора
- обеспечивают уровень дорожного просвета
- влияют на геометрию подвески и комфортность
- заменяются парами как и амортизаторы

#### Типичные повреждения

- просадка и деформация
- коррозия, трещины и сколы

#### Защитный комплект

- защищает шток амортизатора и сальник от повреждений и загрязнения
- защищает амортизатор от разрушения при «пробоях» подвески
- рекомендуется к замене вместе с амортизатором

#### Типичные повреждения

- «старение»: нарушение упругости и эластичности, трещины и разрывы
- преждевременный износ из-за попадания солей и камней
- рассоединение отбойника от пыльника







You Tube www.youtube.com/KYBEurope



### Филиал ELIT в Одессе — переехал!

ELIT Одесса

ул. Атамана Головатого, 84

тел.: (048) 790-16-90

график работы: Пн.-Пт.: 9:00 – 18:00, Сб.: 9:00 - 15:00







Площадь филиала — 700 кв. м. Площадь склада — 600 кв. м. Количество специалистов — 3 Количество торговых представителей — 4 Количество автомобилей доставки — 6 Количество доставок в день — 24 Территория работы — Одесса и Одесский район.



Савченко Юлия директор филиала



Бабий Сергей торговый



Бондаренко Виталий торговый представитель представитель представитель представитель отдела продаж отдела продаж



Грибанов Александр торговый



**Угнавый** Владимир торговый



Безверхий Денис специалист



Малецкий Владимир специалист



Меренкова Дина специалист



Таранец Александр кладовщик



Грибанов Валерий кладовщик



Балабан Олег водитель доставки



Диденко Александр водитель доставки



Владе Виталий водитель доставки



Витчинов Евгений водитель доставки



Попюк Дмитрий водитель доставки



Буряк Сергей региональный директор южного региона

# жизнь компан

## Лучшие Partner ELIT отдыхают в Арабских Эмиратах

В «ЭЛИТ-Украина» есть хорошая традиция — лучший по итогам года Partner ELIT получает приятный бонус — поездку на двоих в ОАЭ. В 2016 году лучшим стала СТО «Автодок». Отзыв Глеба Золотова о поездке читайте ниже

Благодаря нашему партнеру — «ЭЛИТ-Украина» я провел незабываемый отдых в Объединенных Арабских Эмиратах. Пятизвездочный отель Marjan island resort&spa полностью соответствует своему классу: очень красивые номера, прекрасный ресторан, ухоженная территория. Есть собственный пляж и бассейн, персонал, выше всяких похвал! Правда, отель «сухой», но я сознательно сделал свой выбор.

Из экскурсий, предлагаемых на выбор, отдал свое предпочтение поездкам в Дубаи и Абу-Даби.

Вызвала восхищение мечеть Шейха Зайеда в Абу-Даби. Ее стоит посетить однозначно! Ну и Дубаи — это «маст хэв», без этого поездка останется неполноценной. Большое спасибо «ЭЛИТ-Украина» за такой чудесный внеплановый отпуск!».













### Масляные берега Vatoil

Голландия очень сильно связана с морской стихией — некогда мощный военный и торговый флот, отвоеванные у моря территории, знаменитые амстердамские каналы. Да и завод De Oliebron расположен на берегу живописного залива в устье реки. К чему мы это вспомнили? Просто именно на этом заводе создают масла Vatoil, и его посетили клиенты и сотрудники ELIT

#### Евгений Скворцов, СТО «Савтосервис» (Киев)

Искренняя благодарность Алексею Колосову за организацию поездки — все было хорошо продумано. Завод Vatoil, все экскурсии — очень понравились. Я видел разные выставки ретро-автомобилей в Европе, но такого масштаба выставку, которую мы посетили, мне видеть не доводилось. За это отдельное спасибо. Сильно впечатлила прогулка на катере по каналам и визит в музей морского флота Амстердама. Все было очень качественно организовано, и у меня остались самые приятные впечатления.

#### Дмитрий Павлусь, директор филиала «Белая Церковь»

За границей я был первый раз, поэтому все было очень интересно: новая страна, новые люди, новые обычаи.

Интересно было посетить завод Vatoil: мы увидели все процессы, как разливается и из чего производится масло. Посетили исследовательскую лабораторию и увидели, как проверяют готовое масло.

Амстердам — очень красивый и интересный город. Запомнилась экскурсия по каналам, которая раскрывает город с новой стороны.

#### Юрий Лазар, СТО «ВИП Авто» (Мукачево)

Я первый раз в жизни был в Голландии, поэтому мне понравилось все. Нас привезли, все организовали, все

показали — чем можно быть недовольным?

Еще я первый раз был на заводе, который производит товар, который я продаю. И я увидел, что такое европейский уровень. Какая там красота, порядок, чистота! Я увидел людей — насколько же приятные люди занимаются этим! Они позитивно настроены, вежливо и весело общаются друг с другом. Приятно было увидеть, как руководство общается с самыми простыми сотрудниками. Там очень дружная обстановка!

Я увидел Голландию, это очень красивая страна и приятные люди!

А еще я увидел, что завод, который производит Vatoil, изготавливает масло для многих мировых брендов масел. То есть, уважаемые производители размещают заказы на этом заводе. А для меня, как для продавца, это очень важно. Тем более, что я видел это своими глазами.

## Виктор Маринченко, торговый представитель «Киев-1»

Поездка была очень классная. Я был на заводе второй раз и заметил, что его существенно расширили, производственных мощностей стало больше.

Мы посетили один из самых больших в мире частных музеев автомобилей — это было очень ярко! Я запомнил автомобиль Тоуота, который привезли откуда-то из Сибири, доставши чуть ли не из болота. В таком виде она и продолжает храниться.

Говорят, что президент Toyota просил, чтобы ему продали этот автомобиль, но получил отказ.

Понравилась экскурсия по «Амстердам Арене». Мы посетили практически все подтрибунные помещения — раздевалки, комнату для пресс-конференций, операторские, ВИП-ложу!









жизнь компании

### Бременские гастроли

В 2016 году компании-импортеры запчастей принимали участие в акции «Лига Чемпионов ZF». Главный приз был с одной стороны стандартный, с другой стороны — желанный. Поездка в Бремен, визит на производство Lemfoerder и прогулки по городу. Пиво — по умолчанию. Это же Германия! Отзывы торговых представителей ELIT читайте дальше



#### Игорь Цыбко, торговый представитель филиала «Киев-2»

Для меня это была первая поездка в Европу. Думаю, каждый, кто помнит свою первую поездку, поймет мои впечатления. Естественно, мне понравилось все без исключения!

Запомнилась архитектура Бремена, порядок и чистота на улицах, гостеприимство ZF. Масштабы аэропорта во Франкфурте — это нечто! Порадовала продуманность нашей поездки в целом. Было очень интересно увидеть производство, отметил для себя высокий уровень автоматизации. Убедился в том, что продукция ZF действительно производится в Германии. Было очень интересно попасть в R&D-департамент и отдел контроля качества.

Из «бытовых» наблюдений» бросилось в глаза, что в Германии по сравнению с Украиной очень много людей курит. Еще для нашего глаза непривычно практически полное отсутствие автомобилей премиум-класса. И конечно, шикарное пиво, — это же Германия! Причем, что в раскрученных туристических ресторанах, что в маленьких кафе — оно одинаково вкусное.

#### Евгений Варга, торговый представитель филиала «Ужгород»

Ярче всего запомнилась пивоварня Шуттингер. Это небольшая местная



семейная пивоварня, которая продает пиво только в Бремене, и при этом пиво на самом деле мирового уровня.

На заводе особенно впечатлило производство грузовых запчастей, где из огромных металлических болванок станки вырезают почти готовые детали.

Побывали мы и на логистическом центре ZF, который поражает своими масштабами. Когда мы задумались об инвентаризации такого огромного количества запчастей, нам сказали, что процент неправильно подобранных запчастей здесь ничтожно мал. Все автоматизировано: человек стоит на месте, а запчасти сами приезжают к нему и ждут, пока их отберут. Если отобрал не то количество, компьютер оценивает вес ящика с деталями и этот ящик от тебя просто не уедет!

#### Александр Кравченко, торговый представитель филиала «Ужгород»

Меня очень впечатлила организация работы на центральном складе. Высокий уровень автоматизации, мало человеческого труда, везде работают роботы, которые собирают товар. Работа людей упрощена и исключается фактор ошибки, потому что процесс отбора запчастей перепроверяется несколько раз. Я увидел много такого, чего не видел ранее и не предполагал, что так может быть.

На заводе меня впечатлили объемы выпускаемой продукции: только рычагов выпускается 2000 штук в сутки! Было интересно посетить исследовательский центр — место, где создают запчасти, в котором инженеры, как скульпторы, создают новые детали.

Сам Бремен интересен своей историей, архитектурой. Как и многие немецкие города, он был сильно разрушен во время войны и очень точно восстановлен, со всей немецкой тщательностью и скрупулезностью.

Кстати, мы ужинали в кафе, в котором в 80-х годах во время визита в Германию ужинал Михаил Горбачев.

Ну и знаменитые бременские музыканты — без них в этом городе никуда! Они — символ Бремена.



